الحورة الشاملة لمطور الويب الحورة الشاملة لمطور الويب



كيف تكسب 10,000\$ أثناء تعلم البرمجة

ترجمة وتعريب واعداد للعربية أحمد حماد (الأستاذ أحمد ناصر) بواسطة

روببيرسيفال

مُقدمة

التعلم من أجل ان اكون مطورا كان من افضل القرارات التي اتخذتها في حياتي، أعطتني الحرية الكاملة للخروج من عملي السابق والبدء بعملي الخاص والسعي وراء مهاراتي.

يمكنني العمل في اي مكان في العالم، وفي اخر عدة سنوات سافرت الى المغرب، نامبيا، الصين وقضيت اكثر من 3 اشهر من التجول والترحال في كينيا وتم دفع تكاليف كل تلك الرحلات من خلال الانظمة والمواقع التي بنيتها على الانترنت.

الجمال الذي يقف خلف تعلم البرمجة يتمحور في انه ليس زهيد الثمن فحسب، وانما يمكنك من جني المال مباشرة بعد تعلمك له اذا علمت اسرار هذه المهنة. هذا الكتاب يحتوي على كل شيء تعلمته خلال سنواتي الاولى كمطور للويب، واذا تتبعت الخطوات في هذا الدليل فان ذلك سيختصر عليك الطريق ويوفر لك الوقت والجهد لتتمكن من جني المال بطريقة اسرع مما قمت به انا شخصيا.

تم تصميم هذا الكتاب كملحق للدورة الشاملة لمطور الويب

(http://www.completewebdeveloperarabiccourse.com)

ويمكنك اختيار الطريقة التي تهواها لتعلم البرمجة الدورة هي الطريق الافضل لتعلم اساسيات برمجة الويب، وانا اضمن لك تحقيق واسترجاع ثمن الدورة (199 دولار) خلال 6 اسابيع فقط، واذا لم تحقق ذلك فانا على استعداد لارجاع كامل المبلغ لك من خلال الريفند ستحصل من خلال الدورة على استضافة مجانية، وانا سأكون موجودا لمساعدتك من خلال المنتديات الخاصة بالدورة.

لا يوجد اي متطلبات او مهارات او حتى خبرات سابقة، ولا يتطلب الامر منك امتلاك قاعدة لبيانات العملاء والزبائن والايميلات - مع انني ساريك كيفية بنائهم اذا لم تمتلكهم من قبل.

الكتاب يحتوي على اكثر من 20 تحدي، بعضها سيمكنك مباشرة من جني المال، والاخرى ستضعك نحو الطريق الصحيح. كل واحدة من التحديات موضحة بشكل واضح وجلي، واقترح عليك تجربة هذه التحديات قبل الانتقال الى القسم التالي.

أحاول دائماً أن لا أسخر من أولئك الأشخاص الذين يعترفون بعدم معرفتهم بالأشياء

في الولايات المتحدة كل معلومة يمتلكها البالغين حالياً ، يتعرف عليها كل يوم للمرة الأولى ما يقرب من 10000 شخص ..

نسبة من سمعوا عن هذه المعلومة عند ميلادهم

نسبة من سمعوا عن هذه المعلومة في سن الثلاثين

مُعدل المواليد في المواليد في

عددمـنسـمـعـواعـنهـخه = 10000 المعلومة للمرة الأولى كل يوم شخص بومنا

إذا كنت أسخر من الناس، فإنني أقوم بتدريبهم على أن لا يُخبروني بإنزعاجهم عندما يمرون بمثل هذه المواقف.. مشروب الكولا داييت ما المنتوس؟ ما هذا ؟؟ ياا رجل، تعاال، هيا بنا نذهب إلى السوبر ماركت الماذا؟ لماذا؟ لأنك واحد من المحظوظين المحظوظين اليوم! اليوم!

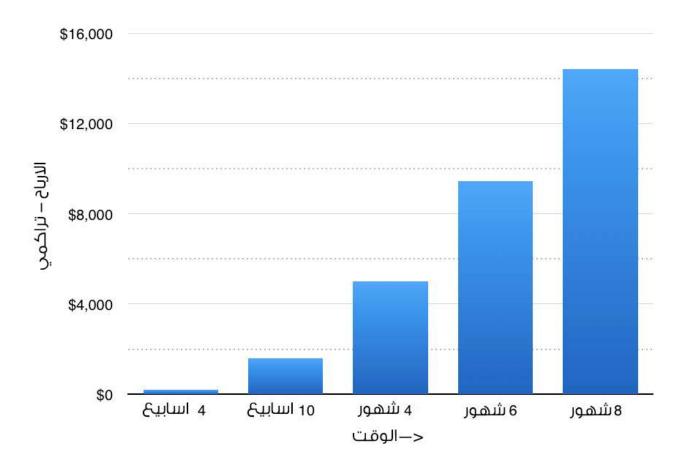
https://anbilarabi.com/learning-is-fun التعلم مسلى!

من الجدير ذكره ان النصائح في هذا الكتاب بسيطة ولكن هذا لا يعني انها سهلة.

ستكسب ان شاء الله المال من اليوم الاول، ولكن من الممكن ان يكون سعر الساعة لديك متدني بشكل لافت. تذكر دائما ان الذي تكسبه في اول شهر لك لا يمكن ان تقارنه بالذي ستكسبه فيما بعد في الاشهر القادمة، وتطورك وعطائك سيستمر بالنمو عاما بعد عام.

في الشهور الأولى لك هدفك الاساسي هو تعلم المبادئ والاساسيات لكي تكون مطور ويب،وحقيقة كسبك لمبلغ وفير من المال ستكون رائعة جدا ولكنها ثانوية.

بالاسفل رسمة للعائد المالي الذي ستحققة باذن الله



ملاحظة بسيطة ان هذاالكتاب لايعلمك كيفية كتابة الكود البرمجي ومعظم الفصول في هذا الكتاب تم تدعيمها بمصادر وروابط لاثراء القراءة باللغتين الانجليزية والعربية.

لتعلم البرمجة انصحك بشدة بالدورة الشاملة لمطور الويب باللغة العربية، ويمكنك التعلم باي طريقة تفضلها.

بدون اية مقدمات اخرى دعنا نبدأ على بركة الله، تهانينا لك للبدء معنا في هذه الرحلة الشيقة ونامل الى الامام باطلاق الكنز الذي في داخلك لكي تكون مطور ويب محترف.

- روب بيرسيفال، كامبريدج، المملكة المتحدة
- أحمد حماد (أحمد ناصر)، رام الله، فلسطين

الفصل الاول: أعد صياغة علامتك التجارية

ملخص الارباح

بعد هذا الفصل	قبل هذا الفصل
مجموع العائدات : 0\$	مجموع العائدات : غير معروف
مجموع الوقت الضائع : اسبوع واحد	مجموع الوقت الضائع : غير معروف

للوهلة الاولى ربما تقول في خاطرتك ماهذه السخافة؟ ولكن اول خطوة لكي تكون مطور ويب هي الاعتقاد بانك مطور ويب حقيقي تماما كاي مهارة او مهنة جديدة، ستشعر بشيء من الخوف ريثما تقوم بالعمل فيها لعدة سنوات هناك محاضرة رائعة للموقع العالمي تيديكس تتحدث فيها ايمي كادي بعنوان " انتحلها حتى تصبحها"

(https://anbilarabi.com/fake-it-till-you-become-it/)

والتي ستشرح لك ماذا نقصد بهذا الشعور تماما.

روب واحمد يشتركان بكونهما معلمان سابقان، فروب كان معلما للرياضيات في بريطانيا لعدة مدارس قبل ان يصبح مطور ويب، فالامر اخذ منه عدة سنوات ليقدر أن يقول للآخرين انه يستطيع بناء المواقع.

ولكن الأمر أصبح عاديا عندما بدأ يدفع له لكي يقوم بعمل عدة مواقع واصبح له عدة مواقع تدر عليه الدخل.

أحمد كان مطور ويب ومصمم في عدة شركات في الشرق الاوسط ومن ثم اكتشف قدرته العالية في تدريس التدريب التقني وقام باعطاء العديد من الدورات التقنية في عدة مجالات تقنية، بالاضافة الى كونه مطور ويب محترف للعديد من المواقع خلال خبرته في مجال البرمجة الامر الذي ساعده في نشر خبرته في بناء المواقع والقيام بتدريب الاف الطلاب والخريجين حول العالم. نحن لا نقول انه ينبغي عليك الادعاء بخصوص قدراتك، و نحن بالطبع لانقترح عليك الاخذ بعمل لاتملك مهاراته او الوقت له، لكن بشكل حاسم ومن اليوم الاول ثق بنفسك انك مبرمج، مطور برمجيات، او اي شيء اخر تحب ان تنادي به نفسك ضع الوقت والجهد، ولن تكون الفترة طويلة قبل ان تبدأ حساباتك البنكية بشد مأزر اعتقادك.

نقترح عليك ان تركز على الفعاليات في هذه الوحدة بينما تكمل اول الاقسام في الدورة الشاملة لمطور الويب. ركز جل اهتمامك لمدة اسبوع لعمل هذا، وستتمكن خلال اسبوع من تكوين اول عضلة ويب برمجية بالاضافة الى اساسيات مهارات تطوير الويب. وستكون بداية موفقة لك ان شاء الله!.



تحدي: غير مهنتك في يوم

الشيء المميز حول التحديات في هذه الوحدة (بخلاف التحديات الاخرى في هذا الكتاب) هو انك لا تحتاج نهائيا ان تعرف كيفية كتابة الكود البرمجي لانهاء التحدي. لهذا التحدي نريدك ان تلتقي بشخص جديد عليك تكلم مع الشخص الذي بجانبك في الباص او القطار او في المقهى او في ملعب كرة القدم. وعندما يأتي السؤال الحاسم، "ماذا تعمل؟" او "ايش تشتغل؟"، جاوب عليه "انا مطور ويب". يتوجب عليك ان تكون حريصا هنا بان لا يكون الشخص الذي تتحدث اليه صديقا لمسؤولك في العمل، ولكن امكانيات حدوث ذلك ضئيلة جدا.

الهدف من هذا التحدي بشكل رئيسي جعلك تشعر شعور مطور الويب، ولجعلك تكسب ذلك النوع من الحوار الذي يدور بين مطورين الويب. على الاغلب ان يكون لديك علم في مجال الويب اكثر من الشخص الذي تتحدث اليه واذا احسست انك تلبست الموضوع فبامكانك القول انه مازال لديك "يوم عمل".

عندما تقوم بذلك عدة مرات، شارك تجربتك معنا في المنتدى الخاص بالكورس. -يسرنا جدا سماع تجربتك.

اختر مشروعك

كما ذكرنا، كان روب مدرسا قبل أن يصبح مطورا على شبكة الانترنت وأحمد عمل مطورا ثم انتقل الى التدريب.

هذا يعني أننا قد اكتسبنا خبرة كبيرة في كيفية عمل المدارس وطريقة تفكير المدرسين وما الذي يميز الطلاب.

تحصلنا أيضا على الكثير من جهات الاتصال في المدارس المحلية والجامعات والمعاهد التعليمية.

هذا يعطينا ميزة كبيرة مقارنة بمطوري الويب الأخرين عند الترويج لوظائف المؤسسات التعليمية، والعدد من مدخلاتنا الأعلى أجرا حصلنا عليها عبر هذه الجهات.

إذا كان لديك تجربة أو خبرة في مجال معين، ننصحك بالتفكير في كيفية توظيف هذه المهارات في أعمال تطوير الويب الخاصة بك.

يطلب من المطورين أن يقوموا بأعمال أكثر بكثير من مجرد بناء موقع على شبكة الانترنت، عليك أن تكون قادرا على اقتراح كيف يمكن لمؤسسة ما أن تستفيد من موقع أو تطبيق، كيفية عمله، وقد يطلب منكم حتى تدريب الناس على كيفية استخدام الموقع او التطبيق.

إذا كان لديك المعرفة أو الخبرة في العمل في مجال معين، فسيكون ذلك مفيدا للغاية.

بالطبع، هذا ليس مطلبا ضروريا لتصبح مطورا على شبكة الانترنت، ولكن يمكن ان يصبح العثور على عمل أسهل بكثير، خاصة في الأيام الاولى، إذا كنت تأمل بالحصول على مشروع وفرصة سانحة خاصة بك.

بناء سمعة على الانترنت

بصفتك مطورا على شبكة الانترنت ستصبح في حاجة الى تمثيل نفسك على الشبكة.

قد يكون للبعض منكم فعليا 5000 متابع على تويتر ومنتدى يحصل على مليون زيارة شهرياً، ولكن بالنسبة للبقية منا، فإن هذا هو الوقت المناسب للبدء.

ببساطة جداً، عليك القيام بأمرين في هذه المرحلة: شراء اسم مجال لنفسك والانضمام الى تويتر. من الواضح أن هناك الكثير من الأشياء الأخرى التي يمكنك القيام بها لبناء سمعة خاصة بك، سوف ندرس بعضا منها في وقت لاحق في الكتاب، ولكن هذا ما سنبدأ في القيام به الآن.

شراء اسم مجال

هذا الامر يمكن ان يكون حاسماً – حيث ان مقدمي هذه الخدمات الاخرين على الشبكة يمكن ان يعلنو افلاسهم، او تبدأ بفرض رسوم عالية أو حتى حظر حسابك لسبب ما، لكن باستخدام المجال الخاص بك سوف تتاح لك الفرصة بالقيام بما تريد دون اية قيود.

كلما راسلك احد الاشخاص او كتب لك، أو قمت ببناء موقع له على شبكة الانترنت، فاطلب منه الاتصال بالموقع الرئيسي الخاص بك. هذا من شأنه أن يؤثر بعض الشيء على سرعة التواصل وسيعزز بالتأكيد من نتائج تواجدك في جوجل ومحركات البحث الأخرى.

لن أخوض في اختيار اسم الدوماين أو المجال بشكل تفصيلي (فهناك بعض الروابط في المراجع بنهاية هذا الفصل تناقش هذا الامر).

حاول الحصول على نطاق دوت كوم (com) إن أمكن، والى اسم مجال (نطاق او دومين) يمكن ان يميز اسمك بشكل بارز. إذا كان لديك اسم مستخدم معين تستعمله على نطاق واسع على شبكة الانترنت يمكنك استخدامه في ان يحقق لك عملا جيدا، مما يجعلك تتمتع بعلامة تجارية شخصية "بيرسونال براند".

بدلا من ذلك، يمكنك اللعب على الكلمات لإنشاء اسمك، مثل automattic.com التي أنشأها مات مولنفاغ، مؤسس ووردبريس. لا تضيع وقتا كثيرا في اتخاذ هذا القرار – فحتوى موقع الويب الخاص بك هو الاكثر أهمية من اسم الدومين.

₩ تحدي: الحصول على أول موقع ويب لايف خاص بك

1. شراء اسم المجال الخاص بك

إذا وقع اختيارك لاسم دومين او مجال خاص بك، لا تنتظر كثيرا قم بشرائه، يمكنك ايضا القيام بذلك على موقعنا

www.ecowebhosting.co.uk

بالاضافة الى ضريبة القيمة المضافة لمجال الدوت كوم. 6.99 £ فقط ب انت تملك مطلق الحرية لشراءه عن طريق ايكو

لاستضافة المواقع فانك تستطيع ربطه بالاستضافة المجانية التي نعطيك اياها على الحساب الخاص بك عن طريق تقديم طلب دعم لدى موفر المجال الخاص بك بإمكانية تغيير الخوادم الى الاسماء التالية:

ns1.ecowebhosting.co.uk

ns2.ecowebhosting.co.uk

هذا من شأنه ان يقوم بربط النطاق الذي حجزته بخدمة الاستضافة التي حصلت عليها من خلالنا، ويسمح لك بتشغيل موقعك على شبكة الانترنت بالاضافة الى امتلاك البريد الالكتروني الخاص بك عن طريقنا.

2. إنشاء استضافة المواقع وإعداد حساب بريد إلكتروني

حالما تشتري اسم المجال، قم بإنشاء حزمة للإضافة على

ecowebhosting.co.uk/adddomains

ثم، قم بعمل عنوان بريد إلكتروني في لوحة التحكم

هناك أدلة إرشاد بالفيديو لهذا في الجزء الأول من "الدورة الشاملة لمطور الويب"

3. تحرير الصفحة الرئيسية

أخيرا، قم بالعودة إلى

cpanel.ecowebhosting.co.uk

انقر فوق إدارة الملفات لعرض ملفات موقع الويب الخاص بك ومن ثم انقر نقرا مزدوجا

فوق public html لعرض ملفات HTML على موقع الويب الخاص بك.

انقر بالزر الأيمن على html.index (الصفحة الرئيسية لموقع الويب الخاص بك)، اختر

التعديل و قم بإضافة بضع فقرات المحتوى.

هذا المحتوى موجه في المقام الأول لجوجل، حيث أنه عند فهرسة موقعك لن يجدوه فارغا.

يمكن أن يكون المحتوى سيرة ذاتية موجزة، ربما يفسر لماذا أنت تخطط لتكون مطور ويب.

إذا كنت على معرفة ببعض HTML ، يمكنك إضافة بعض الروابط لحساب تويتر الخاص بك

و أي شيء آخر عنك عبر الإنترنت.

إذا لم يكن الأمر كذلك، قم بوضع مجرد فقرة واحدة من النص عن نفسك.

تهانينا!

الموقع الأول الخاص بك موجود مباشرة على الشبكة او مانطلق عليه لفظة "لايف"! قم بإدراج الرابط في المنتدى وسوف ألقي نظرة عليه!

الانضمام إلى تويتر

يلعب تويتر، بشكل متزايد، دورا فعالا في التواصل مع الناس على الإنترنت. إنه مجانى ولا يستغرق وقتا طويلا على الإطلاق لإحداثه.

إذا كان لديك اسم غير مألوف، ربما يمكنك استخدامه كميزة لحساب تويتر الخاص بك، ولكن ان لم يكن الأمر كذلك فبإمكانك إطلاق العنان لإبداعك. قد ترغب في استخدام اسم تخصص معين لتنبيه الأتباع على الفور إلى مهاراتك اسم تويتر الخاص بي هو (anbilarabi) إذا كنت تواجه مشاكل في اختيارك لاسم مستخدم، راجع بعض الروابط الموجودة في نهاية هذا الفصل.

حالما تكون متصلا بالإنترنت، فإنك تحتاج إلى الشروع في استقطاب متابعين. لقد قمت بإدراج روابط لأدلة إرشاد في نهاية الفصل، ولكن هنا بعض النصائح لمساعدتك على البدء:

1. قم بالتواصل مع الأشخاص الذين تعرفهم.

يقوم تويتر بالفعل بعمل جيد عن طريق ضم جهات الاتصال في البريد الإلكتروني الخاص بك، لكن قم بالبحث عن أشخاص تعرفهم، متابعتهم وإرسال تغريدة شخصية سريعة.

مثلا شيء من هذا القبيل anbilarabi مرحبا! أنا أحب دوراتكم!

2. البدأ بالتغربد

تحتاج إلى الحصول على تغريدات قليلة على الجدول الزمني الخاص بك,قبل أن تتوقع متابعة الناس الذين لا يعرفونك. حاول أن تحافظ على المواكبة - قم بالتغريد حول مقالات مثيرة للاهتمام كنت قد قرأتها حول تطوير الويب، أو حول المصادر المفيدة التي وجدتها. إهدف إلى التغريد على الأقل مرة واحدة في اليوم bufferapp.com - طريقة سهلة لمواكبة تدفق التغريدات عندما تكون مشغولا.

3. متابعة الآخرين

ابحث عن الأشخاص المشابهة لك، من المستحسن من نفس المنطقة الجغر افية، الذين يقومون بالنشر بانتظام ولهم أقل من 500 متابع.

قم بمتابعتهم وعبر عن إعجابك ببعض التغريدات الخاصة بهم.

قم بالرد على إحدى التغريدات إذا كان لديك شيء مفيد للإضافة.

سوف تجد أن أكثر من نصفهم يتابعونك في المقابل.

4. الانضمام إلى المحادثة

حاول إبقاء عينك على فضاء تويتر الخاص بك وقضاء 5 دقائق في اليوم للتعبير عن الإعجاب والرد على التغريدات. كن بناءا، مفيدا وإيجابيا، و بإمكانك تقديم المشورة والتشجيع.

التحدي: الحصول على 50 متابع على تويتر

هذا التحدي بسيط باستخدام النصائح أعلاه، و الروابط المدرجة في نهاية هذا الفصل، حاول الحصول على 50 متابع على تويتر في غضون أسبوع. أخبرنا بالتقدم الذي أحرزته

في المنتدى طبعا (ربما بإمكانك أن تحصل على المزيد من الأتباع هناك).

أفكار أخرى للتمبز

وفيما يلي بضعة أشياء أخرى يمكنك القيام بها لتنبيه الناس إلى المهارات الجديدة الخاص بك. *تحديث الملف الشخصي الخاص بك على لينكدين.

يعتمد ذلك على وضعك المهني الحالي، لكن تحديث (أو إنشاء) ملف شخصي خاص بك على لينكدين مع وجود روابط إلى موقع الويب الخاص بك و حسابك على تويتر، فضلا عن القيام بتحديث قائمة تحتوي على المواقع التي عملت فيها أو قمت بإنشائها بانتظام، كل ذلك من شأنه أن يكون مفيدا جدا.

انشاء توقيع على البريد الكتروني

على سبيل المثال كأن تكتب "هل أنت في حاجة إلى موقع على شبكة الإنترنت؟ يمكنني إنشائه لكم ". يمكن لذلك أن يحقق لك فوائد جمى

إعادة تقييم نفسك

من المفروض الآن أن تكون قد انتهيت من فصول CSS ، HTML وجافا سكريبت للدورة الكاملة لمطوري الويب ، فضلا عن أنك قمت بإنشاء موقع الويب الخاص بك وتشغيله، وإكتساب عدد قليل من المتابعين على تويتر ليس سيئا بالنسبة لأسبوع من العمل! ينبغي عليك الاستمرار في التغريد طوال الدورة، والاحتفاظ بموقع الويب الخاص بك و تحسينه كذلك تطوير المهارات الخاصة بك.

هذه المهام لن تكسبك المال مباشرة، ولكنها سوف تعطي العملاء المحتملين والشركاء شيئا مميزا للنظر فيه عند البحث عنك، و تمنحك فرصة لعرض العمل الخاص بك (مدى تطورك على نحو متزايد!) في الفصل القادم سنقوم بالغوص مباشرة في عملية كسب بعض المال من خلال المواقع الإلكترونية للعمل الحر.

للمزيد من القراءة

http://technori.com/2012/05/1693-how-to-make-money-as-a-new-developer

نصائح رائعة للبدء

http://www.webdesignerdepot.com/2013/01/how-to-find-your-niche/

تقديم المشورة بشأن ايجاد المشروع الخاص بك

http://business.tutsplus.com/articles/skyrocket-your-freelance-business-by-going-niche--fsw-30751

مزيد من الاقتراحات المتعلقة بالمشروع

http://fourhourworkweek.com/2009/02/27/how-to-buy-domain-names-like-a-pro-10-tips-from-the-founder-of-phonetagcom

نصائح بشأن شراء اسماء النطاقات

http://www.dummies.com/how-to/content/how-to-choose-a-goodtwitter-username.html

http://socialmarketingwriting.com/6-tips-to-choosing-the-perfecttwitter-name/

كيفية اختيار اسم المستخدم على تويتر

<u>http://computer.howstuffworks.com/internet/social-networking/information/10-ways-to-get-more-followers-on-twitter.htm</u>

http://thenextweb.com/twitter/2014/01/06/9-ways-grow-twitter-following-ethically/

http://twiends.com/get-twitter-followers

http://socialtriggers.com/twitter-tips/

نصائح حول الحصول على متابعين للتغريدات الخاصة بك

http://www.amazon.co.uk/HTML-CSS-Design-Build-Sites/dp/1118008189/ref=sr 1 1?ie=UTF8&qid=1398100778&sr=8-1&keywords=web+development

كتاب تمهيدي رائع عن CSS و HTML

http://www.amazon.co.uk/Dont-Make-Think-Revisited-Usabilityebook/dp/B00HJUBRPG/ref=sr 1 4?ie=UTF8&qid=1398100778&sr= 8-4&keywords=web+development

مقدمة عظيمة حول انشاء مواقع ويب رائعة

الفصل الثاني: استخدام مواقع العمل الحر للويب ملخص الأرباح

بعد هذا الفصل	قبل هذا الفصل
المجموع المكتسب: 200\$	المجموع المكتسب: 0\$
إجمالي الوقت المستهلك: 4 أسابيع	إجمالي الوقت المستهلك: 1 أسبوع

من الصعب الحصول على عمل في مجال تطوير الويب في المراحل المبكرة. لهذا السبب فأنا أقترح استخدام مواقع الفري لانس والعمل الحر واشهرها هذه المواقع

freelancer.com, peopleperhour.com, elance.com

أو واحدا من المواقع الأخرى المذكورة في قائمة المراجع في نهاية هذا الفصل. قد تكون المنافسة قوية، و قد يتطلب ذلك عدة محاولات منك قبل ان تتحصل على أموال للمرة الأولى، ولكن تذكر أن لديك ما يميزك عن باقي المطورين الأكثر خبرة في هذه المواقع:

* أنت هناك أساسا لتتعلم.

قد تأخذ منك المهمة الأولى المنسوبة إليك 3 ساعات و ستكسبك 10 دولارا، و لكن يعتبر هذا جيدا لأنك تعلمت الكثير عن التواصل مع العملاء، اصلاح كود المواقع واخذ عطاءات للحصول على المشاريع. ليس ذلك فحسب ولكن سيكون لديك إمكانية الحصول على أول تقييم بخمس نجوم (أؤكد لكم مدى شعوركم بالفخر في تلك اللحظة!)

* يمكنك أن تأخذ وقتك بالكامل.

معظم المطورين على تلك المواقع يقومون بنشر عروض عامة على عدد كبير من المشاريع. أنت لا تزال بصدد التعلم، لذلك يمكنك أن تأخذ وقتك و ترسل عرضا مدروسا يبين أنك قد قرأت فعلا تفاصيل المشروع. صدقني، ستكون العروض من هذا القبيل قليلة ومتباعدة.

* بإمكانك الإستفادة من الموقع الجغرافي.

اذا كنت تعيش في اية دولة عربية او حتى في اوروبا او امريكا فيمكنك التحدث الى العميل عبر الهاتف، واستخدام إنجليزية سليمة من الأخطاء عند تقديم العرض، والرد على الرسائل. سيجعلك القيام بذلك مميزا. واذا كان الزبون من دولة عربية فتواصل معه بأريحية.

* يمكنك بذل جهد إضافي.

بما أنك هناك للتعلم، يمكنك أن تفعل أكثر من ما يطلبه العميل دون القلق بشأن الوقت الإضافي الذي قضيته. إذا كنت بصدد إعداد ووردبريس، قم بتثبيت البرنامج المساعد SEO لهم. إذا كنت بصدد إعداد نموذج، قم باستخدام بعض CSS المخصصة لذلك لجعلها أجمل.

قم بالرد بسرعة وبدقة على جميع أسئلتهم، واكسب بذلك امتنانهم.

سأكرر ذلك مرة أخرى - سوف تكسب المال هذا، ولكن هذا يعتبر الهدف الثانوي لك.

في المقام الأول، أنت هنا لمعرفة كيفية القيام بتطوير الويب لحسابك الخاص ، خلق استثمار ات خاصة بك على الإنترنت و الحصول على ملاحظات إيجابية.

اختيار موقع للعمل المستقل والتمسك به

سيتم التغلب على أصعب جزء في الحصول على المهمة الأولى الخاصة بك بحصولك على ملاحظات إيجابية.

لهذا ، أنصح بانتقاء موقع واحد للعمل المستقل والتمسك به، على الأقل في الوقت الراهن. يمكنك الانضمام إلى موقع آخر ، لاحقا ولكن ليس قبل حصولك على تقييم 5 نجوم على على تقييم 6 نجوم على على مقارنة على عمل سيكون أسهل بكثير هناك مقارنة بتقديمك لنفسك بملف شخصى خال على elance.com .

أنا لا أريد الخوض في إيجابيات وسلبيات كل موقع من مواقع العمل المستقل - أود ببساطة أن أنصحكم بإلقاء نظرة على عدد قليل منهم، واختيار الموقع الأحب إليكم.

تأكد من أنه سيكون بإمكانك الحصول على الأموال في بلدك، وأنك موافق على شروط الدفع الخاصة بهم، و قم بالاشتراك - لا تضع الكثير من الوقت في الإطلاع على جميع المواقع. لتجربتي مع freelancer.com، سأقوم بالتركيز على هذا الموقع، ولكن المواقع الأخرى تعمل بطريقة مماثلة.

ستجد هنا قائمتي للمواقع التي يجب أن تلقى نظرة عليها:

- Elance -
 - Guru -
- Freelance -
- Freelancer -
- GoFreelance
 - oDesk-
 - Fiverr -
 - Khamsat -
 - vWorker -

ستجد مقارنة مفيدة حقا لهذه المواقع وغيرها على شبكة الإنترنت في

http://www.freshbooks.com/blog/2013/01/16/freelance-jobs/

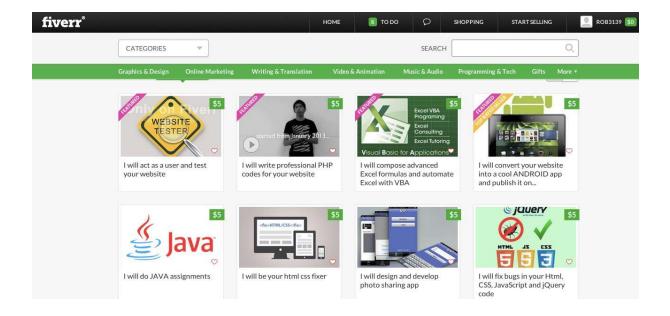
حيث أنه يركز على الكتابة بدلا من تطوير الويب ولكن يتم تطبيق نفس المبادئ.

هل يجب عليك استخدام فايفير ؟

يستحق موقع <u>fiverr.com</u> الذكر بصفة خاصة، لأنه يمكن أن يكون وسيلة سهلة للعثور على الكثير من الوظائف السريعة و السهلة.

على العموم، أود أن أوصى فقط باستخدام <u>fiverr.com</u> إذا كنت تواجه صعوبات في الحصول على عمل من خلال المواقع المستقلة الأخرى.

خلافا لتلك المواقع، هناك إمكانية ضئيلة للحصول على فرص عمل أكبر في فايفير، و هو في النهاية الأمر الذي تريده. يمكن أن يكون فايفير مفيدا لممارسة المهارات الخاصة بك وكسب القليل من المال (والحصول على بعض الاستعراضات الجيدة لنشرها على موقع الويب الخاص ك أو إثراء تويتر) ،لكني أنصح بإعطاء الأولوية لمواقع العمل المستقل الأخرى إذا كان بالإمكان



هل يجب عليك استخدام موقع خمسات الشبيه بموقع فايفير ؟

موقع خمسات هو موقع عربي مميز لتقديم الخدمات باللغة العربية للمستخدمين العرب، فأنا أنصحك بانشاء حساب عليه خصوصا اذا كانت تواجهك صعوبات باللغة الانجليزية فهو موقع عربي مميز جدا ويوجد العديد من الخدمات المميزة ولكنه ليس بكفاءة وعالمية موقع الفايفير سابق الذكر ولكن يمكنك الدخول عليه وان تنافس في جودة الخدمات التي تقدمها عبره لان الكثير من الخدمات المقدمة عبره تفتقد الى الاحترافية والجودة العالية وهذا من تجربتي الشخصية في هذا الموقع ولكنك ستكون سعيدا جدا بتلقي اول الطلبات من اخوانك العرب وستكون سعيدا باستلام اول الدفعات الى حسابك وفرصة نجاحك على هذا الموقع كبيرة لان عدد الخدمات قليل نسبيا مقارنة بالمواقع الاخرى ويمكنك ان تكون ممن يشار اليهم في البنان اذا بدأت الان على هذا الموقع.

♦ تحدي: إنشاء ملف التعريف الخاص بك

إذا وقع اختيارك على الموقع الذي تريد العمل معه، تحتاج إلى تسجيل الدخول وإنشاء ملف التعريف الخاص بك.

بإدراج روابط في قائمة المراجع الخاصة بهذا الفصل، ولكن هناك بعض النصائح الأساسية.

- استخدم هويتك الحقيقية.

أنت ترغب في إحداث التوافق بين كل ما يميت بصلة لك على شبكة الإنترنت، لذلك استخدم اسمك الحقيقي، أضف صورتك وتحدث عن نفسك.

_ كن صادقا

لا تدعي أن لديك مهارات لا تمتلكها.

في هذه المرحلة يكفي بأن تقول أنك بارع في HTML و CSS وجافا سكريبت. يمكنك بعد ذلك إضافة مهارات حسب الحاجة.

- قم بالربط بحسابك على تويتر.

إذا كان موقع العمل المستقل يسمح بذلك، قم بالربط بحسابك على تويتر-

يعتبر ذلك إضافة إلى ملفك الشخصي مما من شأنه أن يطمئن الزبائن المحتملين بأنك مطور ويب حقيقي.

- قم باجتياز الامتحانات. معظم مواقع العمل المستقل تمكنك من اجتياز الامتحانات سواء في اللغة الانجليزية (الأكثر فائدة) أو اللغات الأخرى.

عادة ما يكلف ذلك حوالي 50 \$، ولكن يستحق ذلك كل هذا العناء لجلب الاهتمام إليك عندما لا يكون لديك أي استعر اضات.

عند الانتهاء من ذلك، قم بربط ملف التعريف الخاص بك بالمنتديات، واحصل على ردود فعل مني و من الطلاب الآخرين.

المزايدة في المشاريع المعروضة

في البداية، ابحث عن عروض بسيطة و صغيرة نسبيا ، بحد أقصى قدره 50 \$. جميع الطلبات المشتركة تتمثل في عمل مواقع ويب، إصلاح مواقع معطلة وإضافة ميزات صغيرة. بإمكانك المزايدة في العديد من المشاريع مع مراعاة ما يلى:

إحرص على إبقاء أسعارك منخفضة. تذكر أنك هنا للتعلم وبناء سمعة خاصة بك. أبق أسعارك منخفضة، لا سيما عندما لا يكون لديك ملاحظات إيجابية. ستحصل على المشاريع بسرعة أكبر، ويمكنك زيادة السعر الخاص بك رويدا رويدا.

اشرح لماذا قمت بالعرض بسعر منخفض.

أنت لست بحاجة إلى أن تقول للعميل أنك بصدد التعلم، لكن يمكنك القول إنك قمت بذلك من أجل الحصول على تعليق أول على هذا الموقع. سوف يرون أن لا تعليقات لديك، و بذلك فأنت تشير إلى ذلك بنفسك و تظهر تفهمك لقلقهم و كنتيجة لذلك تقدم عرضا منخفضا.

تجنب الوظائف الكبيرة. فأنت لا تزال تتعلم، لذا تجنب الوظائف الكبيرة أو المتقدمة من الناحية التقنية. لا تتردد في تولي وظائف أعلى قليلا من المستوى الحالي للمهارات الخاصة بك، طالما كنت واثقا بأنك ستعرف ما سيكون مطلوبا، لكن آخر شيء تريده بالتأكيد هو الحصول على تقييم سيئ وعميل غير راض.

توضيح المهمة.

من الضروري أن يكون المطلوب واضحا بالنسبة لك، وأنه قد ذكر موضوعيا في نظام المراسلة على موقع العمل المستقل. بهذه الطريقة، في صورة وجود أي خلاف، يمكنك الرجوع مرة

أخرى إلى ما تم تحديده أصلا للمهمة. تعتبر اللغة الغامضة أو الأهداف العامة مثل (ابناء موقع) وصفة كارثية.

الاتفاق على نظام الدفع.

حتى بالنسبة للمشاريع الصغيرة، فإنه من المهم أن يتم توضيح توقيت الدفع المناسب. أنصح بعدم بدء العمل حتى يتم الاتفاق على ضمان للدفع (أي قيام العميل بدفع مسبق، يتم حفظه من قبل الموقع حتى يتم الانتهاء من العمل) بهذه الطريقة، إذا كان هناك أي خلافات، فإن الأمر متروك بيد الموقع لتحديد ما إذا كان قد تم إنجاز العمل و السماح بالدفع.

كن حذرا من العملاء الذين لا يوجد تقييمات لديهم.

المشترون يحصلون أيضا على تقييمات، وإذا كان المشتري ليس لديه تعليقات، عليك توخي الحذر. ربما يبدو جيدا و موثوقا به، لكن قد لا يكون كذلك - في هذه الحالة من المهم بصفة خاصة التأكد من أن متطلبات الوظيفة واضحة، و أن ضمانا ماليا تم دفعه قبل بدء العمل.

♦ تحدي: الحصول على أول مهمة خاصة بك

هذا هو التحدي الذي كنت تنتظره!

اخرج من هناك واحصل على أول مهمة توكل إليك كمطور على شبكة الإنترنت. اتبع الخطوات المذكورة أعلاه و لا تبتئس إذا تطلب ذلك الكثير من العروض قبل أن يتم اختيارك.

يحدث ذلك في نهاية المطاف ان شاء الله، وعلى كل حال فإن كل عرض هو فرصة للتعلم. سوف

ثم قم بنشر نجاحك في المنتدى حتى أستطيع أن أهنئك!

كرر الأمر كلما تطلب الأمر ذلك.

بعد حصولك على أول مهمة، سوف تحصل على المهام الاخرى بشكل اكثر سهولة وسلاسة. حافظ على عرض مهاراتك واكسب تقييمات و ملاحظات إيجابية. وخلال شهر واحد يجب أن تكون قادرا على إنجاز 10 وظائف، بمتوسط تكلفة لا تقل عن 20 \$ لكل مهمة.

ها قد حصلت على 200 \$ (بالمناسبة، تكلفة الدورة الشاملة لمطور الويب!)

خلال انتظارك للمهام القادمة، يجب عليك أن تعمل من خلال الفصول القليلة المقبلة للدورة، لذا يجب أن يكون لديك الأن خبرة في وور دبريس، بوتستراب، PHP و MySOL.

أضف هذه المهارات إلى ملف التعريف الخاص بك، واتخذ مهاما باستخدام مهارات جديدة كلما استطعت.

ألف مبروك! لقد بدأت في كسب المال الحقيقي بصفتك مطورا للويب. يجب عليك أيضا الاستمرار في التغريد على تويتر للحصول على حوالي 200 متابع.

(في فصل وور دبريس لدورة مطور الويب الكاملة) ، سأريك الان كيفية إنشاء موقع ممتاز ومدونة، حيث سيضفى ذلك لتواجدك عبر الإنترنت مهنية سيكون شيء رائعا!

تحديث التقدم

حتى الآن، لدينا إجمالي أرباح 200\$:

إجمالي الدخل	الأنشطة
(\$)	
	الشهر 1
200	10 وظائف فري لانس صغيرة بقيمة 20 دولار لكل منها
\$200	الإجمالي الكلي

لمزيد من القراءة

http://www.freshbooks.com/blog/2013/01/16/freelance-jobs/

17 موقع للعمل المستقل مقارنة كبيرة

https://www.youtube.com/watch?v=0-gMy2IoMfQ

دليل تمهيدي لمواقع العمل المستقل

http://www.freshbooks.com/blog/2013/11/12/6-steps-to-creating-a-freelance-profile-that-wins-business/

http://www.shoutmeloud.com/creprofessional-freelancing-profilemore-leads.html

https://ebyline.zendesk.com/entries/22311088-How-to-create-a-great-Freelancer-Profile

https://www.odesk.com/info/terms/contractor-guidelines/

انشاء ملف تعريفي رائع

https://www.workhoppers.com/blog/bidding-on-freelance-work-good-bad-ugly/

نصيحة بشأن تقديم طلب للعمل المستقل

الفصل الثالث:

بناء مواقع جميلة بواسطة ووردبريس

ملخص الأرباح

بعد هذا الفصل	قبل هذا الفصل
المجموع المكتسب: 1400\$	المجموع المكتسب: 200\$
إجمالي الوقت المستهلك: 10 أسابيع	إجمالي الوقت المستهلك: 4 أسابيع

حتى الآن اكتسبت بعض المهارات في تطوير الويب، وحصلت على بعض المال مقابل القيام بمهام صغيرة في تطوير الويب على مواقع العمل المستقل.

هذا عظيم! ولكن إذا كنت ترغب في الحصول على مهام أكبر (بأجر أعلى)، فأنت بحاجة إلى أن تكون قادرا على بناء المواقع من الصفر. و في هذا الإطار يندرج هذا الفصل. عند هذه النقطة، يجب علينا توضيح الفرق بين تطوير الويب وتصميم مواقع الإنترنت. بصفة عامة، فإن تطوير الويب ينشئ موقعا يعمل على شبكة الانترنت ، وتصميم المواقع الإلكترونية يجعل الموقع على شبكة الانترنت يبدو رائعا.

إذا كنت واحدا من هؤلاء الناس المحظوظين الذين بإمكانهم إنجاز المهمتين على حد سواء، ولهم موهبة لإنجاز مواقع رائعة، فإنك لا تحتاج لهذا الفصل.

بصفتنا مطوري ويب، ليس من المرجح أن نبرع في التصميم. نحن بحاجة إلى وسيلة لجعل موقعنا يبدو رائعا. لا يتطلب ذلك منا وضع تصميم جميل في برنامج فوتوشوب.

لحسن الحظ أن ذلك الخيار متوفر اكمل القراءة لنكتشفها معا ...

قوالب وورد بريس البريميام (الممتازة)

العملاء لا يميزون بين التطوير والتصميم، و هم يتوقعون منك أن تكون قادرا على تقديم معظم

شيء رائع يجمع بين المهارتين. لحسن الحظ، في السنوات الأخيرة ظهر عدد من المحاور و المرنة بشكل كبير، والتي يمكن توظيفها على النحو المطلوب لجعل الموقع على شبكة الرائعة

الانترنت يبدو مهنيا و رائعا.

اذهب إلى موقع العمل المستقل على الانترنت الذي قمت باختياره وابحث عن ابناء موقع على شبكة الانترنت او بكتابة ذلك بالانجليزية

"build a website"

سترى عددا من المشاريع في حدود 500 \$، وعلى الأرجح أنها سوف تتطلب ما يلي:

- نظيفة ومهنية، تصميم حسب الطلب
- 5 10 صفحات من المحتوى، بما في ذلك صفحة "حول الموقع" ونموذج الاتصال
 - ربما مدونة، محفظة الكترونية (نموذج الاعمال او البورتفوليو) أو متجر
 - القدرة على تحديث الموقع بأنفسهم

إذا كان بإمكانك أن تلبي احتياجات هذه السوق، لن تشعر بأي نقص في العمل.

ألق نظرة على <u>themeforest.net</u>، وتحديدا في قسم محاور وور دبريس. إقض بضع دقائق الأن،

حول العروض التوضيحية للقوالب الشهيرة X و Avada، وأي شيء آخر يجلب اهتمامك. النقر

هذه المحاور تبدو عموما رائعة، قابلة للتوظيف بشكل كبير وتحتوي على مجموعة كبيرة من تخطيطات الصفحة والتصاميم، مما يسمح لك بعرض محتوى العميل الخاص بك بطريقة ومغرية. لديهم أيضا مدونة ومتجر للتصاميم التي أنجزت فيه. وأخيرا، فإنها تحتوي عادة جذابة

على وثائق شاملة و دعم يعتمد على منتدى نشيط.

ستصبح خبيرا في إنشاء مواقع مع هذه القوالب ، بحيث يمكنك تطوير مواقع وظيفية جذابة بسرعة. قم بمتابعة فصل وور دبريس على مدى الدورة الشاملة لمطور الويب للحصول على دليل كامل عن كيفية استخدام هذه القوالب.

من الصعب ان تحصل على مشاريع لصالحك بقيمة 500 دولار بدون امتلاك نموذج اعمال - بورتفوليو - خاص بك، في الحقيقة انني لم اقم بتجربة ذلك بعد. فكيف يمكنني اذا ان احصل على اول هذه الاشياء؟ هنا بعض التحديات ستساعدك على بناء نموذج اعمالك الخاص.

◊ تحدي 1: نموذج أعمالك الالكتروني

الآن هو الوقت المناسب لتجديد موقع الويب الخاص بك وجعله يبدو مميزا.

هناك دليل للقيام بذلك خطوة بخطوة في نهاية فصل وور دبريس لدورة مطوري الويب كاملة، لكن يمكنك أيضا مجرد تثبيت محور و التصرف فيه. ليس من الضروري أن يكون موقعك مبهرجا (أي لا ينبغي)، ولكن يجب أن يكون نظيفا وواضحا ويعرض عملك. كما هو الحال دائما، قم بتنزيل رابط في المنتدى للحصول على ردود الفعل مني و من الطلاب الآخرين!

◊ تحدي 2: قم بإنشاء موقع الكتروني لصديقك

أن تجد صديقا يحتاج لموقع على شبكة الانترنت لنفسه و اقترح عليه إنجاز ذلك له مقابل عليك

لا شيء. أو من الأفضل، قم بتنزيل ذلك من خلال موقع العمل المستقل بكلفة 100 \$ (بما في ذلك تكلفة النموذج). هذا سيجعلهم يعطون قيمة أكثر للموقع، وستحصل على اعجاب كبير. قم بعمل ممتاز واضفه الى محفظتك الالكترونية وكرر العملية عدة مرات وستنجح ان شاء

الله

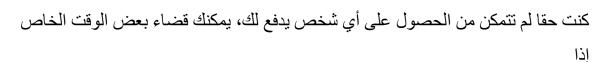
₩تحدي 3: قم بإنشاء موقع الكتروني مقابل 100 دولار

إذا كنت تفتقد للأصدقاء، اتجه للعموم. عليك ان تحصل على بعض المواقع في محفظتك الإلكترونية لأول مرة، ولكن عند حصولك على ذلك، أكتب على مدونتك وقدم عرضا بتصميم موقع لأحدهم (أو ربما لعشرة أشخاص) مقابل 100 \$.

إذا كانت المواقع التي قد أنجزتها تبدو جيدة، سوف تنهال عليك الطلبات.

قم بنشر عرضك على رديت وغيرها من المنتديات، ووضح أنك كنت تفعل هذا لإنشاء الإلكترونية. اتبع عروض الوظائف من خلال موقع العمل المستقل، وقم بعمل ممتاز. محفظتك

♦ تحدي 4: صمم موقع الويب الخاص بك



مواقع كبيرة. إذا كان لديك فكرة عن تطبيق أو منتج، قم بإنشاء صفحة لتسويق المشروع. لإنشاء

أعد تصميم موقع شهير (paypal.com هو موقع شعبي لهذا الغرض) و انشر النتيجة على dribble.com. أو قم ببناء موضوع للبيع على themeforest.net - الصفحات المقصودة بسيطة لكنها دائما فعالة و شعبية. أو اقتراح نهائي، قم بالعثور على موقع للأعمال التجارية الصغيرة المحلية يتميز بسوء تصميم وقم بإعادة تصميمه بشكل رائع. قم بإرسال التصميم لهم مقابل 200 \$ (أو أكثر).عدد قليل جدا من أصحاب الأعمال يرفضون ذلك.

المزايدة على عروض الوظائف

من المفروض الآن أنك حصلت على عدد قليل من المواقع في محفظتك (4 على الأقل) ، إبدأ المزايدة على وظائف تصميم المواقع في موقع العمل المستقل الذي اخترته.

تذكر أنك لا تزال هناك للتعلم في المقام الأول، لذلك عليك أن تبقي أسعار مزايداتك منخفضة (ربما تبدأ بحوالي 300 \$)، أعطي عرض تسعير تفصيليا، مشيرا إلى مواقع مماثلة قمت بها إذا كان ذلك ممكنا، و احرص على الاستجابة للرسائل.

بمجرد الحصول على أول مهمة تصميم موقع ويب أسندت إليك، سخر قلبك وروحك لذلك، أرسل مسودة أولى ، قم بإجراء أية تغييرات ضرورية يطلبونها وبعد ذلك أرسل مسودة ثانية. دائما أود أن أكون واضحا بأنه بعد الاتفاق على المسودة لا يمكن إجراء أي تغييرات جوهرية أنا

في التصميم (على سبيل المثال الألوان، والتخطيطات). أود أيضا أن أوصيكم بأهمية وجود على مرحلتين، بحيث يتم تسليم نصف الرسوم عندما يتم الاتفاق على التصميم، والباقي فور دفعة

الانتهاء من قبل الموقع.

كما قلت من قبل، تأكد من أن معلوم الخدمة يدفع مقدما، و بأن ما يجب القيام به واضح لديك. هل من المتوقع أن تقوم بإنشاء شعار ؟ ماذا عن الصور ؟ ماذا عن المحتوى ؟

₩تحدي5: احصل على المهمة الأولى لتصميم موقع الويب

كنت قد حصلت على محفظتك الإلكترونية، حددت بعض الوظائف لتقديم عروض، قررت إذا

الخاص بك، قم بنشر عروضك! للتذكير مرة أخرى، فإن الحصول على قبول قد يستغرق السعر

بعض الوقت ،و هذا شيء طيب - عليك بالاستمرار والحفاظ على الإيجابية. عند تحقيق أول مهمة خاصة بك في تصميم الويب، قم بإضافة النتيجة في المنتدى حتى

نستطيع أن نقدم لك ردود الفعل ونهنئك.

أنت مصمم مواقع ويب!

عمل جيد!

نأمل الآن أنك أنجزت أربعة وظائف لتصميم مواقع ويب من فئة 100\$ و فرصتي عمل فئة 300\$. أفترض أنك لا تزال تقوم ببعض الوظائف الصغيرة (على الرغم من أننا سوف من

نبدأ في التخلص من هذه قريبا)، والتي تمكنك من كسب 200 \$. وهذا يعنى أن المجموع الكلى هو 1400 \$ في 10 أسابيع، ليس سيئا للمبتدئين!

في الوقت نفسه، يجب أن تكون قد انتهيت من الدورة الكاملة لمطوري الويب، لذلك أنت على معرفة بواجهة برمجة التطبيقات، بإمكانك إنجاز تطبيقات HTML5 لنظام التشغيل iOS و أندروويد، و أنشأت نسخة من تويتر الخاص بك. هذا مثير للإعجاب حقا، بعض الفرص للبدء في تطوير بعض المواقع المدرة للدخل، و هنا تبدأ المتعة الحقيقية. ويعطي

في الوقت الراهن، يمكنك ترشف القهوة و تهنئة نفسك على بعض الأشهر الرائعة - الأفضل لم يأت بعد!

تحديث التقدم حتى الآن، لدينا إجمالي أرباح 1,600\$:

إجمالي الدخل	الأنشطة
(\$)	
	الشهر 1
200	10 وظائف صغيرة من العمل الحر 20 دولار لكل واحدة
	2/2 **!
	الشهر 3/2
1200	10 وظائف صغيرة من العمل الحر 30 دولار لكل واحدة 4 وظائف لمواقع الويب مقابل 100 \$ للواحدة 2 وظائف لمواقع الويب كاملة بسعر 300 \$ للواحدة
\$1600	الإجمالي الكلي
42000	<u> </u>

```
لمزيد من القراءة
```

http://wordpress.org

http://wordpress.org/themes ثیمات مجانیة للوور د بریس

http://themeforest.net

أكبر مجموعة من القوالب الممتازة للورد بريس

http://mindizor.com

الثيم المستخدم لبناء موقع الاستاذ أحمد ناصر بالعربية والانجليزية من تطوير أحمد ناصر

http://theme.co/x

ثيم الاكس الشهير المستخدم في موقع الاستاذ روب وموقع الدورة الشاملة بالعربية والانجليزية

http://theme-fusion.com/avada ثیمات افادا http://www.elegantthemes.com

http://themify.me

http://www.templatemonster.com/wordpress-themes.php

http://themeroulette.com

بعض المصادر الاخرى لثيمات الوورد بريس

http://codex.wordpress.org/Using_Themes دليل الوور د بريس لتثبيت القوالب

الفصل الرابع: حكايتنا

لكل انسان حكاية ولكل كتاب بداية، جميل ان نتعرف على بعضنا لنستفيد من خبرات وتجاربنا المشتركة فبحكم خبرتنا في الحياة هناك سمات واضحة للناجحين خصوصا اذا ما تكلمنا عن مجال البرمجة الذي يعد الاساس القوي في هذا العصر القائم على الحوسبة وعلوم الحاسب، بداية سنتعرف على الاستاذين روب وأحمد ونأخذ بعض اللمحات عنهم وعن بعض الانجازات.

بعض المعلومات عن الاستاذ روب بيرسيفال

قد تكون الفرصة مناسبة لاحدثكم عني بداية ومن ثم اترك الحديث للاستاذ أحمد ليعرفكم بنفسه.

إذا كنت لا ترغب في ذلك ، بإمكانك المرور مباشرة إلى الفصل التالي.

أنا مارست البرمجة قليلا عندما كنت شابا، عبثت مع مايكروون بي بي سي في محاولة لإعادة إنشاء زيلدا. عندما ظهر ويندوز، ابتعدت عن البرمجة الذي مارستها في فترة الشباب بسبب مشاغلي الأكثر إلحاحا، وأدخلتها طي النسيان.

تحصلت على شهادة في الرياضيات من جامعة كامبريدج، وتوجهت إلى التعليم.

تخطيت مخاوفي الأولى من طلابي أصبحت أحب هذا المنصب، ولكن بعد بضع سنوات بعدما

بدأت الفكرة تراودني من جديد، وبدأت ألاعب أجهزة الكمبيوتر مرة أخرى. مسار تطوير الويب واضحا، كما أنه لا يحتاج إلى برنامج خاص، وبالإمكان مشاركة ثمار كان

عملك على الفور مع العالم. كان ذهني يزخر بأفكار تجارية 'رائعة' فانطلقت في بناء مواقع الويب. لم أكن أعرف شيئا عن اختبار أفكاري قبل تنفيذها، أو عن تنمية العملاء (إذا كنت لا تعرف عما أنا أتحدث أنصحك بالتركيز في الفصل التالي!) لكن أحببت التحدي التقني لبناء موقع على شبكة الانترنت ينجز ما أريد.

قمت بإنشاء موقع للتبادل يدعى HomesExchange.org قمت بعدها

بشراكة مع صديق لي لإنشاء green-england.co.uk و عمل قائمة مواقع صديقة للبيئة.

لا يزال هذا الموقع موجودا، و قد حقق نجاحا طفيفا، ولكن كل منا انتقل إلى أشياء أخرى،

ولم يتم تحديثه لبضع سنوات حتى الآن.

عندما كنت بصدد إنشاء Green England بحثت عن استضافة ويب صديقة للبيئة.

كانت الخيارات قليلة ومتباعدة. تلك التي كانت متوفرة كانت مكلفة، و لا تتمتع بأي ميزات

كمقدمي استضافة الويب الكبار. قررت أنني يمكنني أن أفعل ما هو أفضل، وولد

ecowebhosting.co.uk

لقد بنيت الموقع بنفسي بمساعدة صديق مصمم، و وظفت قليلا من تحسين محركات البحث (سوف نبحث في ذلك في الفصل التالي .)بدأ العملاء بالاشتراك على الفور، النمو بقي مستقرا منذ أول يوم (على الرغم من أنه غير مذهل.)

يوفر الموقع الآن حوالي نصف دخلي الإجمالي، و لا يتطلب سوى ساعة من العمل.

عندما لا أعمل على الموقع، أقوم عادة ببناء مواقع أخرى-البعض منها لنفسي، والبعض

للآخرين أود أيضا أن أستمتع بلعبة التنس وقضاء الوقت مع زوجتي وابني (أبناء عما قريب)

هناك شيئان أودك أن تعتبر منهما في قصتي. أولا، إذا كنت تبحث عن بناء موقع على شبكة الانترنت يدر المال، فمن غير المرجح أن تكون الفكرة الأولى ناجحة.

كن مستعدا للحفاظ على محاولة ابتكار أفكار جديدة، وتحسين المهارات الخاصة بك.

ثانيا، عندما تحصل على أفكار، حاول أن تتعمق. إذا كنت تبحث عن شيء لا وجود له، فمن المرجح أن آخرين بيحثون عن هذا الشيء أيضا.

بعض المعلومات عن الاستاذ أحمد ناصر

أحمد ناصر هو اسمي على الشبكة العنكبوتية وهو اسم الشهرة الخاص بي، ولكن اسمي الحقيقي هو أحمد عبد الناصر حماد، بداية قد يتسائل البعض ما الذي أتى بأحمد ناصر الى جانب روب بارسيفال، سؤال جميل وفي مكانه، لتعرف الحكاية كاملة فلنبدأ من البدايات الاولى، بدأت حكايتي في البرمجة منذ العام 2004 مع برنامج المايكروميديا فلاش وقتها، حيث قمت بعمل اول برنامج لي على شكل مسابقة للطلاب في المدرسة التي كنت بها، اكتشفت رغبة كبيرة لدي في مجال الحاسوب وكنت حريصا على تعلم اي برنامج يقع تحت يدي، فتعلمت الفوتوشوب والملتميديا بيلدر وبرامج الفلاش وعشرات البرامج الاخرى.

بدأت العمل على برنامج الدريم وييفر وتعلمت بعض الجافا سكريبت والاتشتي ام ال وقمت بتصميم موقع للمدرسة التي كنت فيها باستخدام الفلاش والفوتوشوب والفرونت بيج. وبدأت في كتابة بعض التدوينات والمشاركة النشطة في عدة منتديات كمنتديات المشاغب وبرامج نت ، فقمت بالتدوين حول مختلف البرامج التي كنت اقوم بعملها ورفعها مجانا على الانترنت كبرنامج الموسوعة الصحية وبرنامج تعليم اللغة العربية بالاضافة الى برنامج السلام للقرآن الكريم الذي قمت ببرمجته باستخدام الفلاش والجافا سكريبت ولغة اللوا.

منذ ان كنت بالصف التاسع كان عندي محل صغير في المنزل وكنت مختصا بتلك الفترة ببيع وتوزيع السيديهات التعليمية وعملها وكان لي زبائن كثر من ضمنهم مدير المدرسة وحتى بعض المدرسين. بالتعاون مع والدي وعمي المقيمين في أمريكا وببعض الدعم المالي والاداري قمت بافتتاح اول محل مختص بالكمبيوتر والانترنت في بلدتي سلواد قضاء رام الله في فلسطين الحبيبة، ابتعدت قليلا عن مجال البرمجة لانني قمت بافتتاح المحل وكنت مشهورا جدا في منطقتي في مجال التصميم والاعلان واعطاء دورات اساسيات الحاسوب والصيانة والتصميم لمختلف الاجيال، فأتذكر جيدا احد المشتركين معي في دورة الاوفيس حيث كان عمره 80 عاما وكان حريصا جدا على التعلم، الامر الذي زرع في حب التعلم والتعليم منذ ان كنت صغيراً. كانت اياما مميزة لي خصوصا انني كنت اقدم اكثر من 40 خدمة بما يشمل صيانة الحاسوب والشبكات والدعاية والاعلان والطباعة والمونتاج المرئي ولم ينتهي شغفي في البرمجة والتصميم حيث تمكنت من التعديل على بعض الالعاب كلعبة الجبتي ايه ولعبة الكاونتر سترايك وحتى لعبة الفيفا واضعا مراحل وخرائط مختصة ببلدي وايضا انشاء فريق النادي الخاص باشكال اللاعبين الرسميين لبلدي كفريق رسمي داخل الفيفا الامر الذي كان اشبه بصرعة جديدة بالنسبة للعبة التي كان الجميع يحرص ان يلعبها الفيفا الامر الذي كان اشبه بصرعة جديدة بالنسبة للعبة التي كان الجميع يحرص ان يلعبها باستمرار وكانها جزء لا يتجزأ من تفاصيل حياة جميع زبائني اليومية.

انهيت الدراسة الثانوية ودرست تخصص علوم الحاسوب في جامعة بيرزيت، خلال سنتي الثانية قررت بيع المحل لانني أحسست بالتشتت وبتعارض العمل في المحل مع التفرغ اللازم للابداع في دراستي وفي البرمجة التي اعشقها، كان هذا قرارا كبيرا بالنسبة لي لأن المحل الخاص بي كان ناجحا جدا وكان يدر مردودا ماديا جيدا بالنسبة لي وللداعمين لي ولكني مع ذلك شعرت بقوة انه من الظلم ان ابقى في هذا المكان، حررت نفسي ببيع المحل وانطلقت الى الجامعة وبتخصص البرمجة بكل قوتي، كنت حريصا جدا على تعلم الامور الجديدة في الجامعة وربطها بخبراتي السابقة، فأسست نفسي جيدا بمساقات البرمجة الخاصة بالتخصص التي حرصت كل الحرص على عمل مشاريعها بكل حرص واتقان ولم اكتفي بذلك فقط بل قمت بتسجيل كيفية عملي لبعض هذه المشاريع ورفعها مجانا على اليوتيوب ليستفيد منها الطلاب معي ومن بعدي واستغيد انا شخصيا بدراسة الفيديو الذي اقوم بعمله قبل ليستفيد منها الطلاب معي ومن بعدي واستغيد انا شخصيا بدراسة الفيديو الذي اقوم بعمله قبل يوم الامتحان بدلا من دراسة الكتاب. كان شيئا رائعا.

كنت حريصا جدا على تعلم لغات البرمجة المختلفة حيث انني كنت اتقن من 5 الى 6 لغات برمجة سنويا واحرص على عمل مشاريع تربطني بمختلف هذه اللغات.

قمت بتصميم اول موقع لاحد الاصدقاء مجانا ، بعدها طلب صديق اخر مني تصميم موقع له فقمت بذلك مقابل مبلغ بسيط، قام بعدها نادي هندسة الانظمة في الجامعة بطلب موقع مني لقاء ساعات العمل التعاوني فقمت باستخدام منصة الوورد بريس لعمل ذلك، في اثناء تلك الفترة اشتغلت على اكثر من مشروع لعدد من طلاب الجامعة والكليات الاخرى باستخدام لغة البي اتش بي،عملت على اكثر من مشروع خاص بي بعدها كموقع للاخبار وبرنامج السلام لادارة محتوى الويب، ورافع متقدم للملفات، وباني للفورمز فكل ذلك كان من جانب التعلم ورغبة في اطفاء الشغف نحو الويب حيث كان طموحي ان اكون مبرمجا محترفا للويب.

قمت بعدها بأخذ مساق الويب في الجامعة وكان بالنسبة لي مساقاً سهلا ومميزا بخلاف معظم الطلاب الذين واجهتهم صعوبة كبيرة فيه لعدم وجود الخبرة العملية ولضخامة المحتوى الذي يحتويه المساق، فخبرتي العملية السابقة ساعدتني كثيرا على الحصول على 99 في علامات هذا المساق حيث كنت حريصا على تدريس معظم زملائي للكثير من الجوانب المختصة بالتصميم والبرمجة بطريقة عملية بعيدا عن طريقة التدريس عبر الشرائح والسلايدات التي يتبعها معظم المدرسين للاسف.

في سنتي الاخيرة في الجامعة تواصلت معي عدة شركات لأعمل لديها، كان يوم المقابلة

الذي لن انساه ابداً في حياتي، قابلني شخصان للعمل في شركة عريقة، وكانت المقابلة باللغة الانجليزية،حيث انني حرصت وقبل الثانوية العامة على تطوير نفسي بها، قالتحقت ببعض الدورات وتمكنت من اكمال امتحان التوفل خلال الثانوية العامة، كان السؤال الذي طرحه الشخص الذي قابلني اشرح لي عن الحوسبة السحابية "الكلاود كومبيوتنغ" طبعا كانت الاجابة ملخصا لعام كامل من الجهد والاستقصاء والبحث لكون مشروع التخرج الخاص بي يتمحور حول هذا الموضوع الجديد نسبيا آنذاك، قمت بالاجابة عن هذا السؤال باستخدام اللوح والقلم وقمت بتلخيص جميع الموضوع باقل من 3 دقائق شاملة كاملة بما يشمل الناحية التقنية والعملية والجانب المالي للموضوع فانبهر الجميع من طريقتي في ايصال المعلومة بكل شمولية واتقان، سألوني عدة أسألة اخرى حول بعض المعلومات في البرمجة فقمت بالاجابة عنها بكل شمولية، لم تصبر الشركة ودعتني للبدء في العمل من بعد المقابلة مباشرة.

في اليوم التالي زار أحد الزبائن الشركة وطلب تصميم موقع وشعار وكتيب عن مشروع لديه

Algorizm.net

في غضون 5 أيام فقط وكأول مشروع لي في هذه الشركة كان الموقع ودفتر العلامة والشعار وكرت العمل بالاضافة الى كتيب من 8 صفحات وفيديو ترويجي كامل بجودة عالية عن الشركة مربوطا بحسابات جديدة على شبكات التواصل الاجتماعي جاهزا، الامر الذي أبهر الزبون وادارة الشركة فتمسكوا بي بشدة، أيقنت بعدها بأن خبرة السنوات السابقة لم تذهب سدا.

بعدها بدأت المواقع واحدا تلو الاخر تتدفق علي الى ان صممت اكثر من 20 موقع من ابرزها:

المواقع

- www.reacheducationfund.com
 - www.netketabi.ps
 - www.istarswireless.com
 - www.3dstudio.ps •
 - www.dimensions.ps •
 - www.hundw-mena.com •
- www.dimensions-consulting.ps
 - www.palovina.com •
 - www.yawattan.com •
 - www.offertawfeer.com
 - www.asoor.net
 - Wataniya Portal •

- King Saud admission Portal
 - Pharmacy Advisor •

...

أبرز تطبيقات الموبايل

- Pharmacy Advisor
 - Asoor News •
- Contacts Manager •
- Cloud Messaging app •

الالعاب

- https://play.google.com/store/apps/developer?id=Ahmad+Naser •
- https://www.assetstore.unity3d.com/en/#!/publisher/8955/page/1
- https://itunes.apple.com/us/artist/abdelnaser-hammad/id985569831

الدورات التعليمية

- https://www.udemy.com/unity3d-professional-2d-game-development-from-a-to
 - https://www.udemy.com/unity3d-alphabet-board-game-step-by-step/
 - https://www.udemy.com/unity3d-paint-book-2d-game-step-by-step/
 - https://www.udemy.com/unity3d-stickers-2d-game-step-by-step/
 - https://www.udemy.com/android-multilingual-applications-development/
 - https://www.udemy.com/unity-course-in-arabic/

تمت بعدها ترقيتي الى مدير تقني وعملت مدربا تقنيا داخل وخارج الشركة ودربت مئات الطلاب الفلسطينيين باعطاء مئات الساعات التدريبية وكنت سعيدا جدا عندما اقوم باختيار بعضهم للعمل معي او في شركة اخرى وادرك تماما حجم المسؤولية والعطاء الذي اقدمه لغيري الامر الذي الهمنى الى ضرورة التركيز على هذا المجال بشكل أكبر وأكثر.

خلال عملي في الشركات عملت على العديد من المشاريع المشتركة التي تتقاسمها الشركات عززت فيها من مهاراتي لمستوى احترافي، عملت مع العديد من الاشخاص الذين استفدت منهم فبعضهم عمل في شركات كبرى كمايكروسوفت وتوشيبا واوراكل وشركات محلية كبرى اخرى.

مع استمرار عملي بالشركة وخارج الشركة بدأت اشعر بميول نحو الاستقلالية والعمل الحر، فبدأت المجازفة بعمل تطبيقات والعاب ومواقع خارج اطار الشركة، فبدأت الادارة تتذمر من نشاطي الزائد لان الشركات للأسف لاتعير مصلحتك بقدر ما تخاف على مصالحها ولا تدرك أن مدى النجاح الذي تحرزه يساهم في تطوير الشركة اذا تم استغلاله، فكانت هوايتي بعملي خارج اوقات الدوام أفضل بالنسبة لي فقررت ترك هذه الشركة والعمل لوحدي كفري لانس راحة لبالي وبعيدا عن الاجواء غير المريحة وللتشجيع الذي احصل عليه خصوصا مع عملي خارج الشركة، فهو بعيد عن الروتين وانجع من الناحية المادية، لهذا اخذت أفضل قرار لي وقدمت الاستقالة من تلك الشركة.

لست نادماً على هذا القرار، فبامكانك عمل ما قمت به اوالاستمرار كموظف لبقية حياتك، او بامكانك العمل بعمل حر واختصار كل ذلك الوقت وكسب الخبرة اللازمة لك لتصبح فري لانسر مستقل وصاحب دخل وفير فمن الممكن بعدها الحصول على وظيفة أكبر ودخل أكبر لانك امتلكت الخبرة اللازمة من خلال عملك الحر فعلى الصعيدين انت الرابح سواء باستمرارك كفري لانسر او بامتلاكك شركتك الخاصة او حتى بحصولك على وظيفة انت مؤهل بشكل مناسب لها بما يحقق الدخل الذي تصبو اليه.

منذ العام 2011 وانا اقوم بتطوير موقعي الشخصي حيث اصبح لي عدة نطاقات اعمل من خلالها باللغتين العربية والانجليزية:

- www.ahmadnaser.com •
- www.academy.ahmadnaser.com
 - www.anbilarabi.com www.mindizor.com
 - www.arabiccodeschool.org •
 - www.unitvarabiccourse.com •
- www.completewebdeveloperarabiccourse.com

قمت بتطوير حضوري على الشبكة عبر موقعي باللغة العربية احمد ناصر بالعربي بعد 4 سنوات من اطلاق موقعي باللغة الانجليزية، معظم أعمالي ادير ها من خلال موقعي حيث أقوم بتصميم المواقع وبرمجتها وتقديم العديد من الخدمات التي يمكنك رؤيتها على موقعي لمختلف الزبائن واحيانا لنفسي واقوم في الوقت الذي لايوجد عندي مواقع بتصميم البرامج والالعاب التعليمية لمنصات الاندر ويد والايفون واليونتي، فللله الحمد لدى اكثر من 10 تطبيقات على سوق البلاي

ستور، 10 مشاريع على سوق اليونتي است ستور، 7 دورات ذات محتوى عالى على موقع اليودمي، وكل يوم في حياتي هو هدية من الله لكي اتعلم وأقوم بعمل شيء جديد في هذه الحياة.

كل يوم لدي فكرة جديدة احرص على تحويلها الى موقع او تطبيق، بعضها ينجح وبعضها الاخر اقوم بادخاره الى الوقت المناسب، هذه الدورة هي فكرة قديمة لي اسأل الله ان ينفعكم بها ويفتح عليكم افاق النجاح والتفوق في حياتكم العملية واليومية.

لماذا قمت باختيار عمل هذه الدورة ولماذا قمت بالتعاون مع روب؟ كما تعلمون روب هو اكبر مدرب على موقع اليودمي وربما عبر الانترنت، وهذه الدورة باللغة الانجليزية هي من انجح وأكبر الدورات على الانترنت حيث ان عدد الطلاب المشتركين فيها يبلغ حوالي 200 الف، لهذا لماذا لا يكون لدينا كعرب مثيل لها بالجودة والمحتوى ونظرا للتشابه الكبير في الخبرة بيني وبينه وعملي في مجال الويب والترجمة التقنية والتدريب والتطبيقات متعددة اللغات أكسبني الحافز لرؤية مطورين عرب قادرين على منافسة اقرانهم الاجانب.

بالنسبة لحياتي الشخصية، اقضي وقتي مع عائلتي الكريمة ولله الحمد متزوج ولدي ابنة صغيرة اسمها ريماس اقضي معظم وقتي معها لتغيير الاجواء بعيدا عن عالم البرمجة، احب القراءة وتطوير الذات وأحب كثيرا التجوال في البرية.

هذه بعض النصائح لكم، اتذكر جملة قالها الدكتور ابراهيم الفقيه، لكي تكون رقم 1 في بلدك، يتوجب عليك القراءة في تخصصك لمدة ساعتين يومياً لمدة سنتين، فبرمجة الويب هي تخصص عملي مبني على خبرات متراكمة، فكنز المبرمج في عقله، فعلم البرمجة علم يشمل تحويل المشاكل اليومية الى خطوات وفق تسلسل فكري معين، فتوكل على الله في كل اعمالك وثق تماما ان الله لن يضيع نتائج عملك وتعبك، يقول تعالى:

وَقُلِ اعْمَلُوا فَسَيَرَى اللَّهُ عَمَلَكُمْ وَرَسُولُهُ وَالْمُؤْمِنُونَ لِوَسَتُرَدُّونَ إِلَىٰ عَالِمِ الْغَيْبِ وَالشَّهَادَةِ فَيُنَبِّئُكُم بِمَا كُنتُمْ تَعْمَلُونَ سورة التوبة (105)

فالعمل عبادة فكيف بعلم يتبعه عمل، باعتقادي مستقبل امتنا مر هون بتطورنا في مجال الحوسبة وخصوصا الويب والتطبيقات الحديثة.

اذا بحثت عن الفرصة فالفرصة موجودة بكثرة في هذا المجال، القدرة موجودة لانك انسان قادر على التعلم، كل ما تبقى لك هو الرغبة والحرص على ان تغير واقعك لتغير حياتك. كن ايجابيا، كون علاقات جيدة مع الاخرين وزملائك في الجامعة والعمل ومن هم حولك، تذكر دائما ان التخطيط والتنظيم لامور حياتك هو المفتاح للنجاح، كل دقيقة تخطيط توفر عليك ساعة تنفيذ، ركز دائما على هدفك، رتب أولوياتك، آمن بنفسك وبقدر اتك، ولا تتسرع عليك ساعة تذكر كيف كنت لاتعرف القراءة والكتابة والان انت قادر على صياغة بعض الاشعار.

وأخيرا، كن ريادياً؛ فالريادة ان تكون اول من تصل برأي ورؤية ومبادرة ذاتية اي انت من يرسم المسار نحو الهدف وقد تضع أهداف اخرى بنفسك، اما القيادة هي ان تقود موكبك ومركبك وفق خطة موضوعة سلفا فان كنت واضعها كنت قائدا رائدا وان لم تكن واضعها فأنت القائد، القائد منفذ والرائد مصمم، فلتحدد موقعك وتنطلق على بركة الله نحو الخطوة القادمة.

الفصل الخامس: بناء مواقع ويب مدرة للدخل

ملخص الأرباح

بعد هذا الفصل	قبل هذا الفصل
المجموع المكتسب: 5000\$	المجموع المكتسب: 1400\$
إجمالي الوقت المستهلك: 4 أشهر	إجمالي الوقت المستهلك: 10 أسابيع

أنا على أمل أنك تقاضيت ما لا يقل عن 1000 \$ (بناء موقعين) في الشهر من مواقع العمل الحر. أخمن أنك أنجزت بعض المواقع للأصدقاء والزملاء و كسبت القليل من ذلك. قم بنشر نجاحك (أو عدمه) في المنتديات.

في ما يخص المهارات الخاصة بك، يجب أن تكون قد أنهيت الدورة و استفدت من ممارسة إنشاء المواقع الأساسية (وغير الأساسية كذلك). يجب عليك أن تتمكن من التعامل مع ووردبريس و بوتسراب و أن تكون قد أنجزت موقعا واحدا أو اثنين قائما علىPHP/MySQL. يعتبر هذا أكثر من كاف للبدء في بناء مواقع ويب خاصة بك.

هذا الفصل ليس للجميع

سأقولها مرة أخرى، هذا الفصل ليس للجميع. بالنسبة لي، فإن إمكانات التطوير على الويب

تعتبر رائعة لتوفير الدخل المتكرر. إنها الحرية المطلقة، ومع تحقيقك لنجاحين أو ثلاثة نجاحات لن تحتاج للعمل مرة أخرى.

لكن كما سبق و قلت فإن الأمر ليس سهلا. يتطلب ذلك الكثير من العمل في الواجهة، الاستعداد لقضاء بعض الوقت في التسويق ودعم العملاء، وأكثر بقليل من الحظ.

إذا كنت مهتما بمحاولة بناء مواقع ويب خاصة بك مدرة للدخل، عليك بالقراءة.

الشيء العظيم هو أن الأمر يتطلب القليل جدا من الاستثمارات المالية ، حيث أن الشيء الوحيد الذي لديك لتخسره هو وقتك. سيمكنك ذلك من تعلم كم هائل من الأشياء.

هل لا تزال معى ؟ إذن دعنا نتحدث عن الأفكار.

توليد الأفكار

في الأساس نحن نبحث عن تأسيس أعمال تجارية عبر الإنترنت، مع كل ما يترتب عن ذلك. تبدأ كل الأعمال التجارية بفكرة، ولكن كيف يمكنك أن تكون على يقين من انها فكرة جيدة ؟ عموما، نحن نريد الحفاظ على مكانة خاصة. من غير المحتمل أن تكون منافسا لأمازون أو جوجل. لكنك قد تكون قادرا على بناء "أمازون للتعليم" إذا كان لديك تجربة في بيع المنتجات إلى المدارس، أو 'جوجل للتويتش' إذا كنت تعرف نوعية الأسئلة، التي يدعي المراقبون أن غوغل حاليا لا يجيب عليها بشكل جيد.

شهدت شبكة الإنترنت مفهوم التطوير لونغ تايل االذيل الطويلا

(http://en.wikipedia.org/wiki/Long tail)

حيث أن سهولة الوصول إلى العملاء المحتملين يعني أن العمل قابل للإنجاز بمواصفات تطابق

منتجات أو خدمات محددة جدا (استضافة مواقع صديقة للبيئة على سبيل المثال).

مفهوم الونغ تايل! يشير إلى حقيقة أنه رغم القدرة على إرضاء مصالح الشعب من قبل التيار السائد، فإنه لا يزال هناك الملايين من الأفراد ذوي الهوايات المتخصصة ومتطلبات العمل المحددة، و التي تعجز كبرى الشركات عن تلبية احتياجاتهم. هذا النوع من الأشخاص بالتحديد يجب أن يكون مستهدفا.

كما ذكرت، لا تخشى شيئا. إذا واجهتك مشكلة لم تتمكن من حلها، فمن المحتمل أن آخرين يواجهون نفس المشكلة، و ربما يدفعون لإيجاد حل. على حد تعبير المثل، لا يوجد فكرة دون مشكلة.

🕸 تحدي: تحديد المصاعب

خصص 10 دقائق للتفكير في ما قمت به خلال عملك في الأسبوعين الأخيرين.

ما الذي وجدته محبطا ؟

ما الذي كان يمكن القيام به بسهولة أكثر إذا كان لديك الأداة المناسبة ؟

قدم قائمة بهذه الإحباطات وقاسمها مع الآخرين الذين يمسهم خط عملك.

هل يقاسمونك مشاعر الإحباط ؟

أبقى على القائمة في متناول يديك - ستحتاج ذلك قريبا!

ابحث عما يلائمك

كن أكثر ميلا لإيجاد فكرة لموقع جيد إذا كان لديك مصلحة في هذا الميدان بالذات. في الواقع، فان افضل فرصك في النجاح اذا وجدت فكرة تتلائم مع مهاراتك، رغباتك (إهتماماتك)، وخبرتك.



₩ تحدي: العثور على ما يلائمك

قم برسم خطين عموديين على قطعة من الورق، وقسمهما إلى ثلاثة أعمدة متساوية أعطهم العناوين التالية: المهارات والخبرات والاهتمامات. بأسرع ما يمكن، إملء الأعمدة بمهاراتك، خبراتك و اهتماماتك. إسأل أصدقائك و عائلتك لإضافة أي شيء يشعرون بأنك لم تذكره (فإنه من السهل أن تقلل من مهاراتك و اهتماماتك). بمجرد القيام بذلك، حاول التفكير في المجالات التي قد تتداخل فيها العناوين الثلاثة ستكون هذه المناطق خصبة بالنسبة لك لتكوين الأعمال التجارية عبر الإنترنت

مصادر الأفكار:

لم تتمكن من الحصول على أي شيء ؟

إليك بعض الأماكن التي يمكنك البحث فيها على الانترنت للحصول على أفكار

https://news.ycombinator.com/item?id=7616910

فكرة الأحد للقراصنة

/http://wpdemand.com/100-awesome-business-ideas-for-2015-and-2016

100فكرة تجارية رائعة لعام 2016

https://news.ycombinator.com/item?id=7452630

أفكار مجانية للبدء

http://talkbusinessmagazine.co.uk/14-best-business-ideas-for-2014/

14أفضل فكرة تجارية لعام 2014

/http://startups.co.uk/what-business-to-start-in-2015

كيف يمكن أن تبدأ في 2015

http://www.inc.com/paul-b-brown/looking-for-a-new-business-start-in-2015-steal-one-of-these-ideas.html

أفكار تجارية لعام 2014

كما ترى، ليس هناك نقص في الأفكار. القيمة الحقيقية للعمل التجاري تكمن عادة في التنفيذ، وليس في الفكرة.

اختبار أفكارك

عندما بدأت، لم أمض وقتا في اختبار أفكاري. قضيت حوالي ساعة في التفكير في فكرتي، و لعدم وجود سبب وجيه في عدم بناء فكرتي، جلست وبدأت في كتابة الكود. في الأيام الأولى، لا يوجد شيء خاطئ في هذا - عليك أن تتعلم الكثير من إنشاء تطبيقاتك الخاصة، وسيكون لديك شيء جديد لتضيفه إلى معرض الاعمال الخاصة بك. ومع ذلك، إذا كنت ترغب في توفير الوقت والجهد، يمكنك فحص افكارك و اختبار ها أولا. فلحسن الحظ، هناك و سبلة سريعة و سهلة للقيام بذلك.

أولا، ضع موقعا سريعا يشرح فكرتك يمكنك استخدام خدمة مثل unbounce.com لهذا الغرض، أو قم بذلك بنفسك بواسطة مواضيع ووردبريس و بوتستراب. يجب أن يكون هناك وصف واضح للمشكلة التي يمكن لتطبيقك حلها، وكيفية عمله. ليست هناك حاجة للحديث عن السعر في هذه المرحلة.

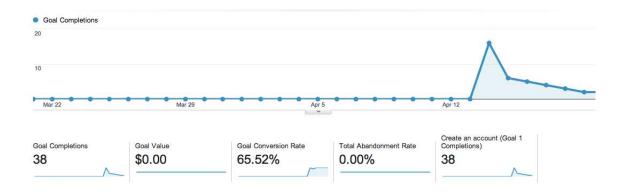
ثم، قم بإضافة نموذج Mailchimp.com إلى الموقع، و ضع برنامج جوجل انلتكس (لتحليل معدلات التحويل لزوار موقعك ومعرفة النسبة المئوية من الزوار المسجلين بقائمتك البريدية).

سوف أقوم بشرح كيف يمكنك القيام بذلك في الفصل الأخير من الدورة الشاملة لمطور الويب. قم بعمل حركة على موقعك باستخدام تويتر الخاص بك، إعلانات جوجل أو إعلانات الفيسبوك.

إنفاق 100 دولار على إعلانات الفيسبوك سيكون جيدا إذا كان يوفر عليك 10 أيام من الوقت اللازم للتطوير!

يمكنك أيضا إضافة فكرتك على مواقع مثل رديت، أخبار الهاكر أو ratemystartup.com.

أنا فعلت هذا عندما قمت ببناء الموقع، completewebdeveloperarabiccourse.com وحصلت على النتائج التالية:



لم تكن الأرقام ضخمة، ولكن 1/ 65 من الأشخاص الذين زاروا الموقع على شبكة الانترنت أر ادوا معرفة المزيد عن هذه الدورة. وكان ذلك كافيا لإقناعي بأن هناك عدد كاف من الناس الذين ير غبون في هذه الدورة مما جعل الموقع يستحق البناء.

🗫 تحدى: إختبار الفكرة



لماذا لا تحاول اختبارها ؟ اختر أفضل فكرة، قم بعمل موقع شوكيس ويب سايت (موقع ويب لعرض فكرتك).

استخدم الروابط في نهاية هذا الفصل لتري بعض الأمثلة للصفحات المقصودة، وأيضا لإيجاد مصادر للصور المجانية التي يمكنك استخدامها لصفحتك.

قم بنشر النتائج الخاصة بك على المنتدى.

على أقل تقدير، ستتعلم الكثير و تضيف موقعا آخر المعرض التصاميم الخاصة بك!

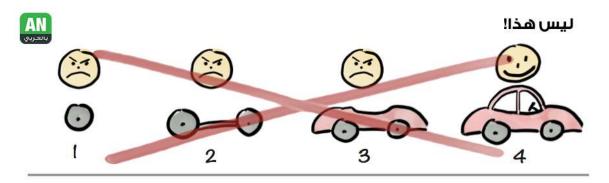
ماذا الان ؟

كيف كان الأمر ؟ إذا كان معدل التحويل أقل مما كنت ترغب، ربما تحتاج الفكرة للتغيير أو التبديل، أو ربما عليك أن تحاول شيئا آخر.

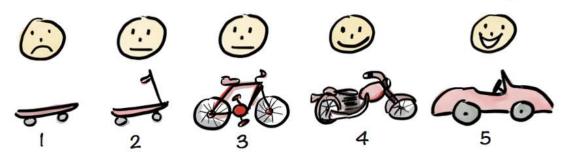
إذا تحصلت على رد لائق، تهانينا - حان الوقت للعمل!

إبدأ في بجمع مكونات موقعك مع بعضها البعض، مع التركيز على الميزات الأساسية (لب المنتج القابل للشراء) التي يحتاجها المنتج.

يعرف هذا بالحد الأدنى من المنتج القابل للتطبيق(Minimal Viable Product): اي ما هو الحد الأدنى الذي يمكنك بناءه من المنتج لجعل الناس يدفعون مقابله ؟



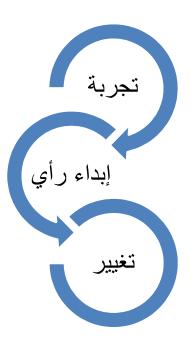
نعم انه هکذا!



الحد الأدنى من المنتج القابل للتطبيق

إذا تمكنت من تحقيق شئ تعتقد أن الناس سوف يدفعون لمقابله، اطلب من مجموعة صغيرة من قائمتك البريدية تجربته و إبداء رأيهم. قم بإجراء تغييرات بناءا على ملاحظاتهم المعروفة باسم 'تقليب التغذية الراجعة التكرارية'، واستمر في ذلك حتى تحصل على بعض الزبائن القابلين لدفع مقابل.

ثم أرسل بريدا إلكترونيا لقائمتك أخبرهم فيه أن المنتج جاهز، وقم بالاستسمر ار في تلقي ردود التعذية الراجعة --) دورة التكرار.



تقليب التغذية الراجعة التكرارية

هناك بالطبع الكثير لتتعلمه لبناء منتج رائع، لكن هذا ليس هو المكان المناسب لإجراء فحص

مفصل لبناء وتسويق المنتجات.

إذا كنت تخطط لبناء المنتجات الخاصة بك، أنصح بكتاب

ابدأ صغيرا إبق صغيراا لروب والينغ

إنه مليء بالنصائح التي تم الوصول إليها بشق الأنفس للبدأ بالأعمال التجارية الخاصة بك. يمكنك شرائه من امازون

http://www.amazon.co.uk/Start-Small-Stay-Developers-Launching-ebook/dp/B003YH9MMI

تحديث التقدم نحن نعمل منذ 5 أشهر، وحساباتي تتمثل في 5000 \$:

إجمالي الدخل (\$)	الأنشطة
	الشهر 1
200	10مهام عمل حر صغيرة بقيمة 20\$ للواحدة
	الشهر 3/2
1200	10 مهام عمل حر صغيرة بقيمة 30\$ للواحدة 4 مهام لمواقع الويب مقابل 100\$ للواحدة مهمتين كاملتين لمواقع الويب بقيمة 300\$ للواحدة
2280	الشهر 4/3 5 مهام عمل حر صغيرة بقيمة \$40 دولار للواحدة 4 مهام لمواقع الويب بقيمة 500\$ للواحدة مستخدمين على مشروع موقعك الالكتروني مقابل 20\$ شهريا
\$5000	الإجمالي الكلي

لمزيد من القراءة

http://www.theguardian.com/small-business-

network/2013/feb/19/how-to-findyour-business-idea

كيف تجد فكرة لنشاطك التجاري

http://www.smarta.com/advice/starting-up/business-ideas/

أدلة للفكرة التجارية

http://jmarbach.com/solve-problems-dont-build-ideas

حل المشاكل - لا تبنى الأفكار

https://github.com/mmccaff/PlacesToPostYourStartup

قائمة شاملة للأماكن الملائمة لنشر فكرتك لموقع ويب

http://designrope.com/design/find-stock-photos-dont-suck/

مصدر رائع للصور المجانية

http://unbounce.com/landing-page-examples/built-using-

unbounce/beautifullanding-page-design-examples/

http://www.formstack.com/the-anatomy-of-a-perfect-landing-page

http://blog.hubspot.com/marketing/landing-page-examples-list

http://www.wordstream.com/blog/ws/2014/03/05/landing-page-

examples#.

أمثلة من الصفحات الرائعة المقصودة بعد النقر

http://www.amazon.co.uk/Start-Small-Stay-Developers-Launching-

ebook/dp/B003YH9MMI

إبدأ صغيرا إبق صغيرا لروب والينغ

http://webappsuccess.com/

دليل عملي لتطبيق ويب ناجح لدان زام بونيني

القصل السادس:

العثور على فرصة مربحة من خلال التطبيق

ملخص الأرباح

بعد الفصل 6 & 7	قبل هذا الفصل
المجموع المكتسب: 9,460\$ إجمالي الوقت المستهلك: 6 أشهر	المجموع المكتسب: 5000\$ إجمالي الوقت المستهلك: 4 أشهر

بناء تطبيقات مستندة على HTML5

إن الشيء العظيم حول بناء التطبيقات المستندة إلى HTML5 هو أنه بإمكانك (نظريا) بناء التطبيق مرة واحدة لجميع المنصات الاتية:

تطبيقات الويب، أندرويد، نظام تشغيل آي أو إس، وجميع أحجام الشاشات المختلفة.

عمليا، كلما كان التطبيق الخاص بك يستخدم ميزات أكثر ارتباطا بنظام التشغيل الأساسي للجهاز، مثل الكاميرات أو أجهزة الجيروسكوب، كلما كان من الاصعب بناء كود برمجي مشترك وموحد لكل المنصات سابقة الذكر.

أود أن أوصى بالتركيز على التطبيقات البسيطة التي تستند إلى نص، دون الكثير من الصور المتحركة أو الاعتماد على الميزات الخاصة بالجهاز.

تجنب التطبيقات كثيفة الاستخدام للموارد مثل الألعاب ومشغلات الفيديو، وبدلا من ذلك خذ بعين الاعتبار تطبيقات المعلومات والاخبار، التطبيقات المعتمدة على الويب سيرفسز وخدمات الويب (API)، التطبيقات المعتمدة على مزامنة المعلومات عبر الشبكة. حاول الاستفادة القصوى من حقيقة أن تطبيقك يعمل على جميع المنصات، عن طريق تقديم شيء من شأنه أن يجذب المستخدمين لتحميله واستخدامه من جميع أجهزتهم، مثل تطبيق قائمة التسوق أو تطبيقات تذكير أو حتى تطبيق للاخبار او جدول المواعيد.

استخدم إطار عمل محمول مثل:

jQuery Mobile, Sencha Touch, PhoneJS, IonicFramework,

<u>Mindizor</u>, Phonegap

http://mobile-frameworks-comparison-chart.com/

تحقق من مقارنة كاملة في إطار العمل يجعل حياتك أسهل بكثير عند التطوير للعديد من المنصات، وعادة ما يوفر كل الصفحات القياسية، الودجات التي من الممكن ان تحتاجها.

أنت بالتأكيد بحاجة إلى التركيز على مشروعك المميز: لا تحاول بناء تطبيق لكاميرا أو للبريد الإلكتروني بدلاً من الموجود أصلا. ولكن اعمل على بناء تطبيق تسوقه إلى الصيادين، أو لأصحاب العقارات،أو النوادي الرياضية خاصة إذا كان لديك بعض الخبرة في هذا المجال.

للحصول على تفاصيل كاملة عن بناء تطبيقات الجوال باستخدام HTML5 القي نظرة على الدورة الشاملة لمطور الويب. في هذا الفصل سوف نركز على إيجاد منافذ مربحة لبناء تطبيقات مدرة للدخل.

توليد الأفكار

كما هو الحال بالنسبة للويب ككل، فإن متاجر التطبيقات ليست مجانية للجميع كما كانت. هناك عدد كبير من المطورين، لذلك تحتاج إلى العمل بجد لإيجاد الثغرات في السوق وفرص للتطبيقات المربحة.

لتطوير أفكار التطبيقات الخاصة بك، اتبع نفس المسار كما هو الحال مع الفصل السابق. هل هناك أي تطبيقات تود إنجازها، أو قد تم اقتراحها عليك من أصدقائك أو زملائك ؟ إذا كان لديك بعض الأفكار، اتبع الخطوات في المقطع التالي لمعرفة ما اذا كانت تستحق الاستمرار فيها. إن لم يكن كذلك، امضى قدما.

إذا كانت قريحة أفكارك جافة، جرب بعض الأفكار التالية. ابحث في مخازن التطبيق عن التطبيقات التي تتميز بأعداد كبيرة من التنزيلات ولكن لها عدد قليل من التقييمات. من المحتمل أنه إذا قمت ببناء تطبيق أفضل بنفس الميزات، سوف يتحول مستخدموها إلى التطبيق الخاص بك.

ابحث عن التطبيقات الشعبية والتي تتوفر فقط باللغة الإنجليزية، وانظر في إصدار تطبيق مماثل بلغة مخالفة وخصوصا اللغة العربية. غير الناطقين باللغة الإنجليزية يبحثون، على نحو متزايد، عن تطبيقات بلغتهم الخاصة، خاصة إذا تم تعديل المحتوى ليكون أكثر ملاءمة لهم في نفس الوقت.

بالمثل، ابحث عن فرص لإنشاء تطبيقات خاصة بالموقع، مثل دليل المدن، تطبيقات بطاقة الخصم أو تطبيقات قائمة على الرسائل المحلية ماذا عن تطبيق يمكن الأشخاص من العثور

على شركاء للتنس بالقرب منهم، أو تطبيق شعبى لتعليم اليولة مثلا ؟

ابحث عن التطبيقات التي نجحت، ولكنها متاحة في منطقة جغر افية معينة فقط. الكثير من التطبيقات تبدأ في سان فر انسيسكو فقط نتيجة لتأثير السليكون فالي. عدل وظيفة التطبيق و ضع لمسة محلية عليها لجعلها تعمل بشكل أفضل في مدينتك. ابحث عن الشركات التي لديها موقع على شبكة الانترنت مع مساحة خاصة بدخول العملاء ولكن لا يمتلكون تطبيقا. قم ببناء تطبيق يوفر تجربة أفضل من الموقع على الهاتف المحمول. اذا قمت فلن تحصل فقط على ظهور اسهل واقوى في البحث فحسب بل ان امكانية شراء الشركة لتطبيقك ستكون كبيرة.

🕸 تحدى: إيجاد 5 أفكار

كما هو الحال في الفصل الأخير، حاول الخروج بما لا يقل عن 5 أفكار رائعة للتطبيق. ينبغي أن يتوفر الحد الأدنى للوظيفية، و تكون الفوائد واضحة.

إسأل أصدقائك وعائلتك عما يجدونه أفضل (فمن الأفضل دائما أن تقدم لصديقك الاختيار بين العديد من الأفكار بدلا من أن تطلب منه اذا كان يحب فكرة معينة)

اختبار أفكارك

عليك أن تقوم بعملية مماثلة لتلك التي وصفتها في الفصل السابق لاختبار الأفكار الخاصة بك:

قم بإنشاء صفحة بسيطة مصحوبة بنموذج اشتراك، نشط حركته باستخدام اعلانات غوغل أو الفيسبوك، وحلل التحويلات. إذا كان يبدو جيدا، إبق عليه!

كما قلت لك، في الأيام الأولى من عملك كمطور للويب، فإنك سوف تتعلم قدرا هائلا من خلال عملية تطوير الويب والإدارة وتسويق التطبيق.

لذلك فإنك لا تحتاج بالضرورة للتحقق من صحة كل فكرة تماما.

حاول الاستفادة القصوى من تجربة التعلم، وقم بإنشاء شيء.

إذا فشلت، لن يحكم عليك أحد و ستكون الفكرة الثانية الخاصة بك أفضل.

حاول تبسيط تطبيقك قدر الإمكان - ما هي الميزة أوالشيء الذي يميز تطبيقك عن التطبيقات

الأخرى؟ حاول التركيز على تلك المهمة، و لا تهتم بالأشياء الأقل أهمية.

🕸 تحدي: بناء التطبيق

بعد فرز أفكارك، التزم بفكرة واحدة و أدخلها حيز التنفيذ. قم بإنشاء منتج قابل للتطبيق و وارفعه إلى متاجر التطبيقات. وجود متجر للتطبيقات خاص بك يمثل دائما لحظة مثيرة - شاركها معنا على المنتديات (واحصل على عدد من التنزيلات في وقت مبكر)!

ابحث في المزيد من القراءة في الصفحة التالية للحصول على نصائح حول تسويق التطبيق الخاص بك، وخلق تجارب ممتازة للمستخدمين.

لمزيد من القراءة

إيجاد الأفكار للتطبيقات:

http://freelancedoodle.com/app-dev-2-finding-a-killer-app-ideaand-defining-guidelines/

http://www.theguardian.com/theguardian/shortcuts/2013/mar/26/ how-to-become-an-appmillionaire

تسويق التطبيق الخاص بك

http://www.brandchannel.com/images/papers/531_apppli_wp_m obile_app_marketing_1011.pdf

http://mobiledevices.about.com/od/marketingapps/tp/Top-10-Tips-To-Market-MobileApplication.htm

http://www.businessinsider.com/top-app-store-marketing-tips-2013-10 http://blog.kissmetrics.com/master-mobile-marketing/

https://blog.kissmetrics.com/mistakes-in-app-marketing/

http://www.entrepreneur.com/article/228328

تصميم تطبيقات رائعة

http://mashable.com/2012/04/11/mobile-app-design-tips/

http://www.creativebloq.com/tag/App-design

https://developer.apple.com/library/ios/documentation/UserExpe/rience/Conceptual/MobileHIG

http://www.smashingmagazine.com/2009/08/11/how-to-createyour-firstiphone-application/

الفصل السابع:

بناء علاقات الوساطة لمواقع الويب

ما هو موقع الويب الوسيط؟

تعتبر خطط علاقات التسويق بالعمولة او الوساطة او الايفلييت جزءا أساسيا من شبكة الإنترنت منذ نشأتها تقريبا حيث أنها تعمل بشكل اساسي وفق هذا النحو:

يمكنك بناء موقع على شبكة الانترنت يتميز بحركية، مثل مدونة أو أداة مجانية على الانترنت ثم قم بالانضمام إلى مخطط لعلاقات الوساطة على موقع للتجارة الإلكترونية مثل الامازون بحيث يمكنك بعد ذلك الحصول على وصلات خاصة لمنتجات على الأمازون، و وضعها على موقع الويب الخاص بك. إذا نقر شخص على واحدة من تلك الروابط و اشترى أي شيء من موقع أمازون على ذلك الكمبيوتر خلال فترة زمنية معينة، ستحصل على جزء من عملية البيع.

من غير المرجح أن تحصل على مبلغ ضخم من المال في إنشاء علاقات الوساطة للمواقع. لكن يمكنك إنجاز عشرة أو عشرين منهم بإيرادات شهرية بقيمة. \$ 50-20 يمكنك بهذه الطريقة أن تجمع المبالغ.

لن يغنيك ذلك عن وظيفتك، ولكن هذا الدخل الإضافي لطيف و لا تحتاج المواقع عادة إلا للقليل من الصيانة.

إذا كنت جادا في بناء المواقع التابعة، أنصحك أن تبحث في www.affilorama.com . لديهم الكثير من المعلومات مجانا حول علاقات التبعية والوساطة، فضلا عن الأدوات والأدلة التي تذهب إلى أبعد من هذا النطاق في هذا الكتاب.

أي مخطط لعلاقات الوساطة لمواقع الويب يجب عليك الانضمام إليه ؟

لن أتطرق إلى المزايا النسبية لجميع مخططات الوساطة هناك، لأن ذلك سيعتمد على المشروع الخاص بك في معظم الأحيان. فأنت تريد أن تجد المواقع ذات الصلة بالمستخدمين المستهدفين. إذا كنت في شك فإن amazon.com يعتبر دائما خيارا جيدا -مخططهم لعلاقات الوساطة سخي إلى حد معقول، ولديهم اسم كبير بين المتسوقين على الإنترنت.

مرة أخرى، يمكنك الحصول على المشورة حول ذلك بأكثر تفصيل عن الخطط المتاحة في www.affilorama.com

أفكار للحصول على مواقع علاقات الوساطة:

كما هو الحال مع الفصل السابق، فإن إيجاد مشروع جيد أمر بالغ الأهمية لإنشاء موقع ناجح للوساطة او التسويق بالعمولة. ينبغي أن يكون مشروعك:

شيء يبحث الناس عنه على جوجل

-عدم وجود منافسين كثر (أي ليس هناك العديد من المواقع الأخرى المرتبة بشكل جيد لذلك التخصص)

-تتلاءم بسهولة مع منتجات محددة يمكن للناس شراؤها.

كلما كان لديك تجربة خاصة في هذا الميدان، كلما كان ذلك أفضل، و تمكنت أكثر من فهم الناس الذين يبحثون عن ذلك. يمكنك استخدام مخطط جوجل للكلمات الرئيسية يتطلب حسابا مجانيا على جوجل أدوور دز

http://adwords.google.co.uk/KeywordPlanner

للعثور على الكلمات الرئيسية التي تتمتع بأعداد كبيرة من عمليات البحث ولكن بمنافسة منخفضة. قم بعمليات البحث على هذه الكلمات على جوجل للعثور على أبرز المواقع. هل لها صلة بالموضوع الذي يتطلع الباحث إليه ؟

هل هي مواقع عالية الجودة أم أنها مهملة وغير مشرف عليها ؟

كمثال سريع، قبل عام كنت أبحث عن شراء جهاز عرض فيديو منزلي. سرعان ما أدركت أن "مسافة الإسقاط" مهمة بشكل خاص إذ كان يجب لجهاز الإسقاط أن يكون بعيدا عن الشاشة. يعتبر حساب "مسافة الإسقاط" المطلوبة لغرفتك أمرا رئيسيا، ولكن ذلك أخذ مني بعض الوقت للعثور على الموقع الذي أوضح لى الأمر.

لقد بحثت عن "آلة حاسبة لمسافة الإسقاط"، ولكن لم تلبي أعلى المواقع الظاهرة تماما ما احتاجه. لذلك اشتريت throwdistancecalculator.com و قمت ببناء موقع بسيط لحساب مسافة الإسقاط للمستخدم.

إذا استخدم أحدهم الآلة الحاسبة، تظهر وصلة لشراء جهاز الإسقاط على الأمازون. كانت هذه المكانة غير قادرة على المنافسة بالتأكيد، و ملائمة بسهولة للشراء)كل من قام تقريبا بحساب المسافة سوف يقوم بالبحث عن جهاز إسقاط (. عدد الناس الذين يبحثون عن ذلك قليل، لكن على الرغم من ذلك فإن الموقع يحتل المرتبة الثانية في نتائج جوجل "آلة حاسبة لمسافة الإسقاط" و لا يجلب ذلك إلا حوالى \$ 15 في الشهر.

تحدي: العثور على 5 مشاريع

العصف الذهني للامور التي كنت معتادا عليها سيفيدك في اسغلالها كمشاريع. استخدم مخطط جوجل للكلمات الرئيسية لفحص القدرة التنافسية وشعبية الكلمات الرئيسية ذات الصلة بذلك التخصص وأخيرا، إبحث في جوجل لمعرفة مدى ملاءمة النتائج ذات الصلة بالكلمات الرئيسية.

حاول الخروج بخمس مجموعات من الكلمات الرئيسية التي يمكن أن تعمل بشكل جيد.

بناء الموقع الخاص بك لعلاقات التسويق بالعمولة

عليك أن تقدم شيئا ذا قيمة للمستخدمين المحتملين. في حالة

throwdistancecalculator.com

كان ذلك أداة بسيطة لمساعدتهم على حساب مسافة الإسقاط. قد تفكر في بناء موقع لمساعدة الناس في ما يتعلق بضرائبهم (لا يمكنني أبدا العثور على المعلومات الضريبية بشكل جدي عندما كنت في حاجة إليها). أو موقعا يخبر الناس بوقت المد العالي والمنخفض في منطقتهم. حاول أن تبقيه بسيطا جدا ومحددا.

البديل للأداة هو توفير المعلومات. ربما قائمة لأفضل الأماكن للزيارة في بلدك. يمكنك بناء مكشطة على شبكة الإنترنت لجمع المعلومات من موقع مثل imdb.com قم بتقديم الاقتراحات لأنواع محددة.

مهما كان اختيارك، يجب أن يكون لموقعك هدفا واحدا و بسيطا جدا، مع مجموعة واضحة من المنتجات للشراء بمجرد انتهاء المستخدمين

.

من الناحية المثالية، قم باختيار اسم مجال يحتوي على أعلى مصطلح للبحث الخاص بك، مثل throwdistancecalculator.com

اجعله مجالا com. إذا كان ذلك ممكنا، أو حسب بلد معين إذا تعلق موقعك ببلد معين. حافظ على التصميم الخاص بك بسيطا و دقيقا، مع 'دعوة للعمل "واضحة جدا - زر للنقر، أو حقل لملء النص. إذا كانت المعلومات الخاصة بك ذات قيمة خاصة، قد ترغب في أن تطلب من المستخدمين عنوان بريدهم الإلكتروني حتى تتمكن من الاحتفاظ بها وتحديثها عبر موقعك، ولكن ليس هذا هو الهدف الأساسي هنا. إذا كانت الأدوات الخاصة بك تعمل بشكل جيد، أو تم تعيين معلوماتك بوضوح، قم بدمج الروابط التابعة الخاصة بك بطريقة طبيعية غير معقدة، بحيث يمكن للمستخدم النقر فوق الرابط على الفور بعد أن حصل على المعلومات التي وصلته.

ጭ تحدي: بناء موقع للتسويق بالعمولة

خذ بعين الإعتبار المشروع الواعد من التحدي السابق، اتخذ قرارا بشأن الكلمات الرئيسية المستهدفة و قم بشراء اسم دومين. ثم قم ببناء الأدوات الخاصة بك أو تحميل المحتوى الخاص بك و قم بنشر رابط في المنتدى لتلقي ردود الفعل.

تسويق لموقع التسويق بالعمولة الخاص بك

التسويق على الانترنت (أو SEO - تحسين نتائج محرك البحث – السيو) هو عمل معقد بشكل كبير، لكننى سوف أقوم بتغطية الأساسيات هنا:

للوصول إلى مرتبة جيدة في محركات البحث، عليك القيام بأمرين: اكتساب محتوى للمواقع ذات الصلة، وبناء صلات إلى موقع الويب الخاص بك.

نأمل، أن يكون لديك بالفعل محتوى لموقع الويب إذا كان موقعك مفيدا للمستخدمين.إذا كنت بصدد بناء أداة لا تحتاج إلى كثير من التفسير، ضع بضع فقرات من النص واصفا ما تقوم به الأداة الخاصة بك و ضع المزيد من التفاصيل تحت الأداة نفسها تأكد من تضمين الكلمات الرئيسية الخاصة بك والكلمات ذات الصلة هناك. اضمن أن عنوان الموقع يحتوي على كلماتك الرئيسية، و بأن وصف موقع الويب الخاص بك واضح.

يمثل بناء وصلات إلى موقعك تحديا كبيرا. إذا قمت ببناء مواقع ذات صلة، ضع روابط على تلك المواقع إلى موقعك الجديد قائلا "نحن نؤيد abcd.com أو ألق نظرة على "abcd.com".

قم بالنشر على المنتديات ذات الصلة، موضحا لماذا أداتك مفيدة و أنشر الرابط واسأل عن ردود فعل.

يمكنك الكتابة للنزلاء على مدونة ذات صلة، قم بإعطاء مستخدميها بعض المعلومات المفيدة و أدرج رابطا الى موقع الويب الخاص بك. هناك طرق أخرى لا تحصى و لا تعد لبناء وصلات إلى الداخل(الى موقعك)، وقد قمت بتضمين عدد من المقالات مع مجموعة من الاقتراحات في قائمة المراجع لهذا الفصل.

التحكم ومراقبة موقع التسويق بالعمولة الخاص بك

تأكد من أنك قمت بالتسجيل لأدوات جوجل ويبماستر و جوجل أناليتيكس من أجل موقع الويب الخاص بك، و عليك بإبقاء عينك على ترتيب بحثك ومستويات الحركة. بعد ذلك، ليس هناك الكثير للقيام به عدى الجلوس وانتظار الدولار (أو ربما سنتات)! إذا حققت بعض النجاح، قم ببناء موقع آخر و ستحقق ببطء دخلا محترما لا يتطلب أي صيانة أو متابعة.

تحديث التقدم

نحن نقترب!

أفترض بتحفظ أنك قد أنجزت 4 مهام فقط على الانترنت في الشهرين الماضيين، حققت نجاحا معتدلا في إنشاء وساطة لموقع ويب، وأنك تمكنت من إدارة 1000 تنزيل لتطبيقك عبر متجر التطبيقات، جوجل بلاي ومتجر ويندووس مقابل \$ 1.99 لكل منها

سطيف عبر شجر التطبيفات، جوجل باري وشجر ويتدووس شعبل الله و 1.99 تنا شها		
إجمالي الدخل (\$)	الأنشطة	
	الشهر 1	
200	10مهام عمل حر صغيرة بقيمة 20\$ للواحدة	
	الشهر 3/2	
	10 مهام عمل حر صغيرة بقيمة 30\$ للواحدة	
1200	4 مهام لمواقع الويب مقابل 100\$ للواحدة	
	مهمتين كاملتين لمواقع الويب بقيمة 300\$ للواحدة	
	الشهر 4/3	
	5 مهام عمل حر صغيرة بقيمة \$40 دولار للواحدة	
2280	4 مهام لمواقع الويب بقيمة 500\$ للواحدة	
	مستخدمين على مشروع موقعك الالكتروني مقابل 20\$ شهريا	
	الشهر 6/5	
	5 مهام عمل حر صغيرة بقيمة 50\$ للواحدة	
4460	4 مهام كاملة لمواقع الويب بقيمة 500\$ للواحدة	
	5 مستخدمين على مشروع موقعك الالكتروني مقابل 20\$ شهريا	
	1000 تحميل لتطبيقك مقابل 1.99\$ لكل منها	
	تسويق عبر العمولة عن طريق موقع واحد بقيمة 20\$	
\$9,460	الإجمالي الكلي	

لمزيد من القراءة

الأدلة التمهيدية لتسويق علاقات التبعية

http://uk.cj.com/what-is-affiliate-marketing

http://www.problogger.net/archives/2009/07/07/what-is-affiliatemarketing

https://www.youtube.com/watch?v=KRiYsuJJuHc

http://www.seanogle.com/entrepreneurship/how-to-build-a-niche-site

http://www.2createawebsite.com/money/affiliate.html

إيجاد الأفكار لمواقع علاقات التبعية

http://www.smartpassiveincome.com/niche-selection-tips/

http://www.affilorama.com/blog/cooking-affiliate-programs

http://sugarrae.com/affiliate-marketing/finding-a-niche-in-affiliate-marketing/

http://www.business-online-guidance.com/affiliate-marketing-ideas.html

مقارنة شركات علاقات التبعية

http://affiliate-marketing-services-review.toptenreviews.com/

تسويق موقع علاقات التبعية

http://marketingland.com/7-big-mistakes-new-affiliate-marketers-make-19195

http://www.theguardian.com/money/2011/may/21/affiliate-marketing-lucrative

الفصل الثامن: مواد إضافية

ملخص الأرباح

بعد هذا الفصل	قبل هذا الفصل
المجموع المكتسب: 15,515\$ إجمالي الوقت المستهلك: 9 أشهر	المجموع المكتسب: 9,460\$ إجمالي الوقت المستهلك: 6 أشهر

سوف نبحث في هذا الفصل عن أربع طرق أخرى تمكنك من كسب المال عبر الانترنت: لم أقحم في ذلك أيا من المكاسب المحتملة من خلال الأفكار المذكورة من الاجمالي أعلاه. بدلا من ذلك أنصحك ببناء تطبيق ثاني، والاستمرار في تطوير الأعمال التجارية الخاصة بك على الانترنت وبناء المزيد من المواقع. ذلك لأن تحقيق عائدات كبيرة يمكن أن يكون أكثر صعوبة عبر من خلال الاقتراحات في هذا الفصل، وأنت لست مجبرا بجعلها ناجحة. مع قولنا ذلك، يمكن أن تكون العائدات كبيرة - فلقد حصلت على 60000 الف دولار من الفكرة الأولى وحدها، وأود أن أؤكد عليكم بتجربتهم.

العثور على مؤسسة او شركة تحتاجك

مشكلة الناس عند التعاقد مع مطوري الويب هي أنهم لا يعرفون ماذا يريدون. لذلك أعثر على مؤسسة تعتقد أنك يمكن أن تساعدها، و قدم لها عرضك.

قد تتمثل هذه الأعمال في تحسين موقع تافه على شبكة الانترنت، أو منظمة تتمتع بمحتوى كبيرقد تم عرضه بشكل سيئ. يمكن أن يكون هناك موقع على شبكة الانترنت سيعمل على نحو أفضل اذا تم تحويله على شكل تطبيق، أو مجموعة من المواد الملموسة التي يمكن تحويلها إلى مواد رقمية وبيعها.

تنتمي هذه المنظمة، على الوجه الأمثل، إلى وسط أنت على دراية به. بالنسبة لي مثلا قد تكون

المدرسة أو الجامعة، أو بعض المؤسسات التعليمية الأخرى. يجب أن تكون محلية (لأنك قد تحتاج إلى الالتقاء بهم شخصيا) ويفضل أن تكون على اتصال مع هذه المؤسسة من الماضي.

قدم للمنظمة عرضا تظهر فيه ما يمكنك القيام به بالنسبة لهم. هذا لا يحتاج إلى خطة مكتوبة، لكن يجب أن يكون العرض مفسرا بسهولة و يقدم فائدة ملموسة للمنظمة، مثل تحقيق إيرادات أو التعريف بها.

يجب أن يكون لديك فكرة تقريبية عن التكاليف الإجمالية والجداول الزمنية. ثم، حاول الاقتراب من شخص في المؤسسة، و يفضل أن يكون شخصا كنت على اتصال معه في الماضي، استضفهم على قهوة أو إذهب إلى مكاتبهم لإجراء محادثة قصيرة.

إذا كنت قد درست الخطة الخاصة بك جيدا، فمن المرجح أنهم سوف يتفقون معك، و سوف يعجبون بمبادرتك في الاتصال بهم. اصطحب نموذج أعمالك الخاص بك معك، لأنهم سير غبون في مشاهدة نوع من العمل الذي تقوم به، و كن كريما معهم إذا تبين أنهم لا يكترثون لذلك قد يفكرون فيك في المستقبل، إذا قرروا المضي قدما في إنجاز الموقع الجديد أو التطبيق.

♦ تحدي: البحث عن 5 منظمات

قم بعمل قائمة للمؤسسات والشركات التي كنت قد عملت معها في الماضي، و انظر في ما يمكن أن تكون قادرا على القيام به بالنسبة لهم. تحظى التطبيقات بشعبية خاصة (و هي مربحة)، لكن تصميم موقع جديد أو ميزات جديدة يمكن أن تؤثر بشكل كبير للغاية. قم بإضافة نجاحاتك (وفشلك)! في المنتديات - أنا أحب أن أسمع عن أخبارك.

قم ببيع الاكواد الخاصة بك على الانترنت

يعتبر بيع الاكواد او السكريبت فكرة أخرى غير أن ذلك لن يجعلك تجني مبالغ كبيرة من المال، لكن إذا كنت تقوم بإنتاج نوعية جيدة بشكل مستمر، يمكن للاكواد المفيدة أن توفر دخلا تكميليا لطيفا.

تمكن WimMostmans - المعروف باسم Sitebase على

<u>CodeCanyon</u> في أقل من عامين، من إنشاء وإدراج 55 سكريبت، وجمع أكثر من 000، 10 من المبيعات.

بكل بساطة، إذا وجدت نفسك قادرا على كتابة قليل من التعليمات والاكواد البرمجية لموقع يحقق وظيفة مفيدة، أو بعض أزرار CSS الجذابة أو او الفورمز، فكر في بيعها للأخرين.

يمكنك أيضا القيام بذلك على نطاق أوسع مع المحاور - إذا قمت بتصميم موقع كبير من الصفر، أضف لها بعض المحتويات و قدمها للآخرين مقابل رسوم رمزية.

فلنأخذ على سبيل المثال المستخدم جايغوات من كودكانيون

http://codecanyon.net/user/jigowatt

حيث أنه قام ببيع أكثر من 22،000 سكريبت، بمعدل 5\$ لكل منها - أي ما يزيد عن 100،000 دولار.

لن يحقق الجميع النجاح، لكن الأمر يستحق بالتأكيد إعطائه فرصة.

♦ تحدى: بيع السكريبت الخاص بك

أنظر في codecanyon.com و themeforest.net و ألق نظرة في نوع الاكواد التي تباع بشكل جيد، وانظر في ما إذا كنت قد كتبت أي شيء يمكن أن يفي بالغرض و يستحق طرحه.

تأكد من أن الرمز منظم بشكل جيد و اكتب تعليقا و قم بتحميله. قم بطرحه بعد ذلك على المنتديات لبعض المبيعات السريعة!

بيع إضافات على المنتجات

بصفتك مطورا على شبكة الإنترنت، فإن لديك من المعرفة والفهم ما لا يستطيع العملاء فهمه. حقق الاستفادة القصوى من هذا من خلال منحهم منتجات إضافية عند إصلاح موقعهم على الانترنت أو بناء تطبيق لهم.

استضافة المواقع هي الإضافة المشتركة التي يمكن تقديمها من قبل مطوري الويب. يمكنك شراء موزع استضافة من $\frac{m}{2}$ ايكو $\frac{m}{2}$ الستضافة المواقع، (والتي تسمح لك ببيع أكبر قدر ممكن من استضافة المواقع مقابل 99 £ في الشهر)

ستحصل على كمية صغيرة من الإيرادات بتكلفة قليلة أو استضافة مجانية لنفسك. يعتبر التسويق وتحسين محركات البحث أيضا من الإضافات المفيدة جدا للعملاء، كذلك الصيانة والدعم.

كن خلاقا، وقم بإعطائهم سببا لأخذ معظم خدماتهم عن طريقك لإدخار وقت عملائك قدم لهم حلا شاملا متكاملا وكن كمتجر واحد يشترون منه كل احتياجاتهم.

🗫 تحدي: بيع أول استضافة

جرب ذلك في عملية البيع المقبلة - قدم لعميلك بعض التسويق، أو استضافة مواقع، أو أي شيء آخر يمكن أن توفره له. يمكن أن يفشل ذلك، لكن على الأقل سوف يكونون على علم بأنك تقدم تلك الخدمة، و يمكن أن يلجؤوا إليك في وقت لاحق.

حدثنا عن نجاحك (أو خلاف ذلك!) في المنتدى.

شراء مواقع ويب

هذا الأمر محفوف بالمخاطر، لهذا السبب تركته للآخر. يعتبر ذلك الاقتراح الوحيد الذي يتطلب منك الاستثمار فيه ولا ينبغي أن يتم دون تخطيط كبير و تحقيق فيه. بشكل أساسي، يمكنك شراء أي سكريبت أو موقع نشيط بالكامل، وتحسينه و تسويقه بنفسك لجني الأرباح. إذا قمت بالاختيار بعناية، يمكنك أن تنجز ذلك بشكل جيد للغاية، وتوفر على نفسك الكثير من الوقت عوضا عن بناء وتسويق الأعمال التجارية ابتداءا من الصفر.

تأكد من التحقق في أي أعمال بعناية فائقة، لأنه نادر ا ما تتوفر فرصة للتعويض.

الموقع الأكثر شعبية لشراء الأعمال التجارية الصغيرة على الانترنت هو:

www.flippa.com

تحقق من ذلك، وانظر ما إذا كان يوجد أي شيء يهمك.

وضعت Flippa دليلا شاملا لكل مهتم بشراء المواقع، و الذي يمكنك الوصول إليه عبر

www.flippa.com/pro-guide-to-buying-websites.pdf

لن أبدأ من الأول، يكفي هنا أن أقول تأكد من أنك تعرف ما أنت بصدد شرائه، وكيف ستحسنه وتسوقه.

تحديث التقدم

خلال ما يزيد قليلا عن العام ونصف العام، لا بد أنك قد تعلمت كما كبيرا من:

PHP\MYSQL و CSS على صعيد واجهة المستخدم، و CSS و HTML على صعيد الواجهة البرمجية الخلفية للمواقع.

ولا بد أنك قد بنيت بعض مواقع الويب الكبيرة مع ووردبريس و بوتستراب، وتعلمت كيفية دمج الويب سيرفسز في المواقع الخاصة بك مع واجهة برمجة التطبيقات. كما بنيت تطبيقات على HTML5 لمتاجر الأندروويد و الآي أو إس.

لا بد أن تكون قد كسبت أيضا الكثير - من خلال حساباتي يجب أن تصل إيراداتك إلى حوالي 15 \$. ،000إذا قمنا بطرح الرسوم المختلفة لمواقع العمل الحر، و رسوم المتجر الخ، سنتحصل على 10000\$ انا لم اخذ بعين الاعتبار أي من الأعمال التي تحصلت عليها خارج هذا الإطار، وذلك باستخدام الأساليب المذكورة في هذا الفصل أو جهات الاتصال الخاصة بك، لذلك فأنا امل بأنك حصلت على أكثر من ذلك.

في الصفحة التالية تجد الإيرادات المتحصل عليها

إجمالي الدخل (\$)	الأنشطة
	الشهر 1
200	10مهام عمل حر صغيرة بقيمة 20\$ للواحدة
	الشهر 3/2
	10 مهام عمل حر صغيرة بقيمة 30\$ للواحدة
1200	4 مهام لمواقع الويب مقابل 100\$ للواحدة
	مهمتين كاملتين لمواقع الويب بقيمة 300\$ للواحدة
	الشهر 4/3
	5 مهام عمل حر صغيرة بقيمة \$40 دولار للواحدة
2280	4 مهام لمواقع الويب بقيمة 500\$ للواحدة
	مستخدمين على مشروع موقعك الالكتروني مقابل 20\$ شهريا
	الشهر 6/5
	5 مهام عمل حر صغيرة بقيمة 50\$ للواحدة
4460	4 مهام كاملة لمواقع الويب بقيمة 500\$ للواحدة
	5 مستخدمين على مشروع موقعك الالكتروني مقابل 20\$ شهريا
	1000 تحميل لتطبيقك مقابل 1.99 لكل منها
	تسويق عبر العمولة عن طريق موقع واحد بقيمة 20\$
	الشهر 8/7
5075	4 مهام كاملة لمواقع الويب بقيمة 500\$ للواحدة
5875	20 مستخدم على مشروع موقعك الالكتروني مقابل 20\$ شهريا
	1500 تحميل لتطبيقك مقابل 1.99\$ لكل منها
	تسويق عبر العمولة عن طريق 3 مواقع بقيمة 100\$
\$14,415	الإجمالي الكلي

```
كيف تكسب 10 الاف دولار أثناء تعلم البرمجة
```

للمزيد من القراءة

أسواق لبيع الاكواد والسكريبتات

http://codecanyon.com

http://phpmarket.com

http://hotscripts.com

http://sourcecodeshop.com

http://spikesolutions.com

http://binpress.com

http://flippa.com

متجر عام لبيع وشراء المواقع، النطاقات والأعمال.

www.flippa.com/pro-guide-to-buying-websites.pdf

الدليل الاحترافي لشراء المواقع

الفصل التاسع: خاتمة

أين ستذهب من هنا

نآمل أن تكون قد استمتعت بهذا الكتاب، وتمكنت من اتباع الخطوات لكسب 10 آلاف دولار أثناء تعلم البرمجة ستلاحظ أن بعض الدخل (التطبيقات الخاصة بك، السكريبتات الخاصة،مواقعك التجارية،ومواقعك للتسويق بالعمولة) ستبقى مستمرة. لن تحتاج لفعل أي شيء لابقاءها قائمة (على الرغم من أن القليل من التسويق هنا وهناك لن يضر أبدا)!

السؤال الأساسي هو أن تنظر ما إذا كان التركيز على العمل اليومي في التقديم على مهام العمل الحر والعروضات وبناء معرض الاعمال الخاصة بك، أو بناء تطبيقات ومواقع الويب التي تعتبر أكثر مجازفة ولكن العائد المتوقع منها أكبر (الصعيد المستقبلي)، هذا بالطبع يعتمد على مزاجك ووضعك، ولكننا شخصيا نحافظ على خليط من كل منهما في معرض أعمالنا ومشاريعنا الآن لديك المهارات والخبرات لتطلق على نفسك صفة مطور ويب دون أي من تلك المخاوف، لذلك تهانينا! عليك قضاء بعض الوقت في التفكير إلى أي مدى قد وصلت وأين تريد أن يصل مشوارك المهنى كمطور ويب.

لعلك تقرر إذا كنت تريد أن تبقى على وظيفتك وتمارس تطوير الويب كهواية أو دخل جانبي، أو قد ترغب في ممارسة ذلك على الدوام مهما كان خيارك، نتمنى لك حظا سعيدا، ونآمل منك بالطبع البقاء على اتصال معنا في منتدى الدورة. وإذا كان لديك بعض الوقت لتقييم سريع للكتاب على الأمازون وتقييم الدورة، سنكون ممتنين لك على الدوام.

--روب بيرسيفال

--أحمد حماد (الاستاذ أحمد ناصر)