

Sales Representative

-  Amsterdam
-  32-40 uur
-  €2500 - €3200 p.m.
-  Uncapped bonusregeling



Wil jij een stempel zetten op een jonge, groeiende tech-organisatie? Jouw reis als volwaardige SaaS-sales professional begint bij ons!

Over Roadsoft

Wij bieden een SaaS (Software as a Service)-oplossing die de rij- en rusttijden van chauffeurs bijhoudt. Hiermee voorkomt onze doelgroep niet alleen boetes, maar ook ongelukken. Terwijl wij in een ietwat stoffige branche opereren, weten wij het stof weg te blazen en de markt wakker te schudden.

De afgelopen periode hebben wij de focus gelegd op het verbeteren van onze software en dienstverlening. Dat is gelukt, en hoe. Onze klanten zijn namelijk niet bij ons **weg** te slaan. En als je ons niet op ons woord gelooft, heb je altijd nog onze recensies ;)

Momenteel staan wij in de startblokken om in 2023 Nederland te veroveren en in 2024 gaan wij zelfs internationaal! Daarom ben ik momenteel aan het team samenstellen waarmee we dit gaan doen. En ja, jou zie ik ook een belangrijke rol spelen bij ons.

Over de functie

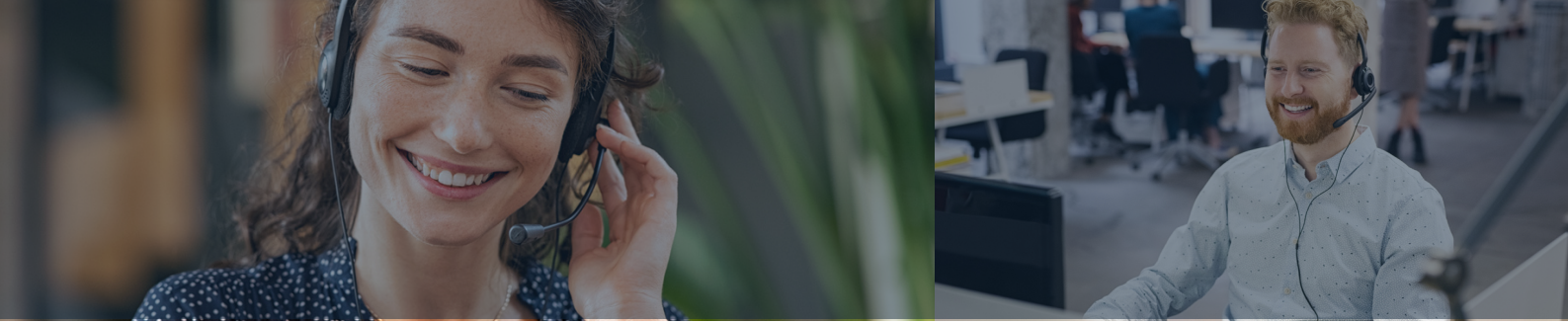
Als Sales Representative zal jij zoveel mogelijk demo's inplannen bij onze Account Managers! Hiermee ben jij onmisbaar voor ons succes.

Met jouw commerciële voelsprietten weet jij beslissingsmakers op te sporen en krijgt ze aan de lijn. Snelheid, gedrevenheid, stoutmoedigheid en vasthoudendheid zijn dan ook essentieel.

Vervolgens weet jij, gewapend met expertise en vriendelijkheid, een lead op hun gemak te stellen, vertrouwen te winnen en een demo in te plannen.

In deze rol ga jij je specialiseren in SaaS, ontwikkelen als sales professional en een trackrecord opbouwen. Gezien wij grote groei-ambities hebben, krijg jij de ruimte om je door te ontwikkelen in waar jij goed in bent. Welke stappen wil jij gaan zetten?





Wij zoeken..

- **Growth mindset;** jij wilt je niet alleen doorontwikkelen, maar maakt hier ook werk van! Wij bieden daarin alle hulpmiddelen die jij nodig hebt. Denk aan bijvoorbeeld cursussen, evenementen of boeken.
- **Ambitie;** jij weet vol enthousiasme het hele team mee te krijgen in ambitieuze doelstellingen.
- **Analytisch vermogen;** jij herkent problemen bij een lead en weet hierop in te spelen.
- **Doorzettersmentaliteit;** jij bent positief ingesteld en weet uitdagingen om te zetten in kansen.
- **Professionaliteit;** jij kan Roadsoft goed vertegenwoordigen. Onze 5-sterren weet jij hoog te houden!
- **Tech-savvy;** jij vindt het leuk om te werken in een tech-omgeving en hebt hier aanleg voor.

Wij bieden..

- Uncapped bonusregeling. Je kunt het zo gek maken als dat je zelf wilt!
- Een mooie salarisrange van 2500-3200 obv ervaring.
- Een werkplek in een creatief, industrieel pand, gelegen bij de Dam.
- Een informele werksfeer. Je zult al snel uitgedaagd worden voor een potje tafelvoetbal of beerpong!
- Een (nog) klein, hecht en gezellig team.
- Veel ruimte voor input! Wij zijn benieuwd naar jouw ideeën.
- Ruimte voor ontwikkeling. Wij hechten veel belang aan werkgeluk en bespreken daarom doelen. Welke stappen wil je zetten en hoe gaan we dit realiseren?

